



Ontex FY 2018: Veerkrachtige prestatie in een uitdagende omgeving

- **Verbeterde geografische en productportefeuille stimuleerden stevige LFL groei**
- **Veerkrachtige Recurrente EBITDA-marge bij constante wisselkoersen door besparingen en prijs/mix maatregelen**
- **Uitvoering van ommekeer in Brazilië goed op schema**

Aalst-Erembodegem, 8 maart 2019 – Ontex Group NV (Euronext Brussel: ONTEX; 'Ontex,' 'de Groep' of 'de Onderneming') kondigt vandaag haar resultaten aan voor de twaalf maanden eindigend op 31 december 2018.

Financiële samenvatting FY 2018

- Gerapporteerde omzet van 2,29 miljard € (2,39 miljard € bij constante wisselkoersen)
 - Omzetgroei op vergelijkbare basis (LFL) van 1,7% dankzij verbeterde prijszetting en mix
 - Hogere prijszetting compenseert ruimschoots volumedaling
 - Braziliaanse omzet in lokale valuta steeg sequentieel in elk kwartaal van 2018
- Recurrente EBITDA van 234 miljoen € (261 miljoen € bij constante wisselkoersen)
 - Recurrente EBITDA-marge 10,9% bij constante wisselkoersen
 - Recurrente EBITDA-marge van 10,2%; 11,0% zonder Brazilië
 - Recurrente EBITDA van Brazilië verbeterde sequentieel in elk kwartaal van 2018
- Recurrente winst per aandeel van 1,35 € omvat structureel lagere financiële kosten en lagere belastingkosten.
- Voorgesteld brutodividend van 0,41 € per aandeel, in lijn met het beleid van Ontex om 35% van de nettowinst uit te keren

Significante vooruitgang in de aanpak van onze 2018 prioriteiten

- Focus op winstgevendheid van de kernactiviteiten: Prijszetting om de negatieve effecten van de grondstoffenprijzen te beperken, verbeterde mix en besparingsprogramma.
- Portefeuille met meer competitieve groei: Verdere versnelling van de broekjes, eerste uitbreiding in retailmerken in de VS en in biologische tampons.
- Duurzame verbeteringen bij Ontex Brazilië: Herlancering van babyluiermerken en productie samengebracht op één locatie.

Kerncijfers FY 2018 en Q4 2018

In miljoen €	FY 2018	FY 2017	% Evolutie	Q4 2018	Q4 2017	% Evolutie
Gerapporteerde omzet	2.292,2	2.335,0	-1,8%	595,9	583,3	+2,2%
LFL Omzet	2.374,0	2.335,0	+1,7%	613,6	583,3	+5,2%
Recurrente EBITDA	234,0	266,4	-12,2%	58,1	53,5	+8,7%
Rec. EBITDA Marge	10,2%	11,4%	-120 bps	9,8%	9,2%	59 bps
Rec. winst/(verlies) van de periode	109,7	131,4	-16,5%	-	-	-
Recurrente gewone winst per aandeel	1,35	1,65	-18,0%	-	-	-
Winst/(Verlies) van de periode	97,0	128,4	-24,5%	-	-	-
Gewone winst per aandeel	1,20	1,61	-25,7%	-	-	-
Recurrente Vrije kasstroom	80,0	71,0	+12,8%	-	-	-
Netto schuld	760,0	744,2	+2,1%	N.V.T.	N.V.T.	N.V.T.
Net Debt / LTM Adj. EBITDA	3,25x	2,79x	N.V.T.	N.V.T.	N.V.T.	N.V.T.

De gerapporteerde omzet van Ontex Group omvat de omzet voor 12 maanden van Ontex Brazilië in FY 2018, en voor 10 maanden van Ontex Brazilië in FY 2017.

Transform to Grow (T2G) programma en benoeming van Thierry Navarre tot Chief Transformation Officer

In Q4 2018 hebben we Transform to Grow ('T2G') opgestart, ons programma voor een globale transformatie om de concurrentiekracht van Ontex te verbeteren en de terugkeer naar duurzame groei te bestendigen. In dit kader werd Thierry Navarre benoemd tot de nieuwe functie van Chief Transformation Officer om dit belangrijk programma te leiden, nadat hij 10 jaar als Chief Operating Officer heeft gewerkt.

Implementatie van nieuwe organisatie- en rapporteringstructuur

We hebben onze organisatie hertekend om de opportuniteiten beter te benutten als gevolg van onze geografische uitbreiding met de oprichting van nieuwe groeiplatformen in Amerika en sub-Sahara Afrika, de uitvoering te verbeteren en onze onderscheidende factoren ten opzichte van de concurrentie beter te benadrukken. De commerciële activiteiten van de Onderneming worden voortaan georganiseerd in drie Divisies:

- **Europa**, voornamelijk gericht op retailermerken.
- **Amerika, Midden-Oosten, Afrika en Azië (AMEAA)**, voornamelijk gericht op lokale merken.
- **Healthcare**, die zich blijft richten op de institutionele markten en specifieke incontinentiemerken.

De Productie- en Supply Chain afdelingen werden gegroepeerd in een nieuw gecreëerde afdeling "Operations", die gericht is op productie-efficiëntie en uitmuntende klantendienstverlening.

Vanaf Q1 2019 wordt de omzet van Ontex gepresenteerd in overeenstemming met deze drie commerciële Divisies. We verwijzen naar Annex B in dit persbericht voor de herwerkte omzet voor 2018 volgens deze nieuwe structuur.

Naar aanleiding van de toepassing van IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* vanaf 1 januari 2018 werden de cijfers van de comparatieve periode aangepast om de vergelijkbaarheid te garanderen. Er is geen impact op het operationeel resultaat en EBITDA.

Alle definities van de alternatieve performantie-indicatoren (niet-IFRS maatstaven) in dit persbericht worden beschreven in toelichting 5 van de geconsolideerde financiële informatie. Tenzij anders vermeld, zijn de toelichtingen met betrekking tot evolutie van de omzet op vergelijkbare basis. Door afronding is het mogelijk dat de som van de gepresenteerde cijfers niet precies overeenstemmen met de gepresenteerde totalen, en weerspiegelen percentages mogelijk niet precies de absolute cijfers.

Investor Update

Op woensdag 8 mei 2019, de dag van onze Q1 2019 Trading Update, zullen we een Investor Update-evenement organiseren. De conference call voor beleggers en analisten met betrekking tot de Trading Update zal om 9.00 uur CET/8.00 uur GMT plaatsvinden met aansluitend op dezelfde dag een meeting met beleggers en analisten in Londen.

Het evenement zal georganiseerd worden in het bijzijn van leden van het management team van Ontex en zal een update geven van de strategie van Ontex en zijn implementatie, uitgaande van de resultaten van het lopende T2G programma.

TOELICHTING VAN HET MANAGEMENT

Charles Bouaziz, CEO van Ontex: *“Ondanks de moeilijke marktomstandigheden heeft Ontex in 2018 een gezonde LFL-omzetgroei behaald. We noteerden omzetgroei voor zowel Incontinentieproducten voor volwassenen als Dameshygiëneproducten, terwijl de omzet van babyverzorgingsproducten in het tweede halfjaar verbeterde na een trage start van het jaar. Dynamische maatregelen op het vlak van prijszetting en voortdurende besparingen hebben de sterke tegenvallers betreffende grondstoffen en wisselkoersen waarmee we in 2018 zijn geconfronteerd, beperkt. De daling van onze recurrente EBITDA-marge was beperkt tot 50bps bij constante wisselkoersen. Verder leverden we een hogere recurrente vrije kasstroom. Ontex zet zich ten volle in om van het T2G transformatieprogramma een succes te maken. We zullen een update geven van onze strategie en toekomstige ambities tijdens het investeerdersevenement gepland op 8 mei in Londen.”*

VOORUITZICHTEN

Voor 2019 verwachten we een aanhoudende groei van de top-line in opkomende markten, en lagere omzet in de ontwikkelde markten. We verwachten om de recurrente EBITDA bij constante wisselkoersen te verbeteren¹, ondanks een trage start van het jaar in Q1 2019 als gevolg van de aanhoudende doch stabiliserende grondstoffen- en wisselkoerstegenwinden. Onze maatregelen op het vlak van prijszetting, mix verbetering en kostenbesparingen zouden hun vruchten beginnen afwerpen vanaf het tweede halfjaar van 2019.

Door onze toegenomen internationale aanwezigheid hebben we besloten om naar de toekomst toe de recurrente EBITDA bij constante wisselkoersen naast de LFL omzet te rapporteren, aangezien deze een betere indicator van onze onderliggende prestatie weerspiegelen.

MARKTDYNAMIEK

De markten voor persoonlijke hygiëne (babyverzorgingsproducten, Dameshygiëneproducten en Incontinentieproducten voor volwassenen) waarin Ontex actief is, zijn over het algemeen ongewijzigd gebleven ten opzichte van 2017. De waarde van de categorie Babyverzorgingsproducten daalde door lagere volumes, maar de prijs/mix is uiteindelijk positief uitgedraaid en de verschuiving van babyluiers naar babybroekjes heeft zich voortgezet. Zoals verwacht heeft de categorie Incontinentieproducten voor volwassenen de hoogste groei in waarde genoteerd.

Binnen de drie categorieën van persoonlijke hygiëneproducten hebben retailmerken hun solide positie in West-Europa weten te behouden als competitief alternatief voor internationale merken, terwijl de retailmerken sneller bleven groeien dan de totale markt in Rusland.

De marktindexcijfers van de meerderheid van de belangrijkste grondstoffen namen gedurende het jaar toe en lagen in 2018 gemiddeld in belangrijke mate hoger ten opzichte van 2017.

De meeste valuta's waarin wij zakendoen, zijn ten opzichte van de euro in 2018 verzwakt.

¹ Ongeacht de impact van IFRS 16. IFRS 16 *Leaseovereenkomsten* is van toepassing voor boekjaren die aanvangen op 1 januari 2019. Een volledige toelichting van de toepassing van de nieuwe standaard bij Ontex zal beschikbaar zijn in de Toelichtingen bij de 2018 Geconsolideerde Jaarrekening, die ter beschikking gesteld wordt voor de Jaarlijkse Aandeelhoudersvergadering. Op basis van de huidige beoordelingen gevoerd op het einde van 2018 zullen de initiële recht-op-gebruik activa (voornamelijk productie-eenheden, kantoren, machines en voertuigen) en de leaseverplichtingen 147 miljoen € bedragen. Had IFRS 16 toegepast geweest vanaf 1 januari 2018, dan zou de EBITDA voor dat jaar tussen 28 en 30 miljoen € hoger geweest zijn.

Operationeel Overzicht: Producten

in miljoen €	Twaalf Maanden				Vierde Kwartaal			
	FY 2018	FY 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	Q4 2018	Q4 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet¹	2.292,2	2.335,0	-1,8%	1,7%	595,9	583,3	2,2%	5,2%
Babyverzorgingsproducten	1.345,1	1.410,5	-4,6%	-0,6%	358,9	356,6	0,7%	3,7%
Incontinentieproducten voor volwassenen	693,6	689,5	0,6%	3,8%	174,9	178,1	-1,8%	1,7%
Dameshygiëneproducten	222,8	221,2	0,7%	1,6%	53,6	55,5	-3,6%	-3,2%
Overige	30,6	13,8	n.v.b.	n.v.b.	8,5	-6,9	n.v.b.	n.v.b.

¹ De Q4 2017 omzet omvat de impact van de negatieve aanpassing aan de gerapporteerde omzet in Brazilië voor 15 miljoen €.

Babyverzorgingsproducten

In 2018 was de omzet in de categorie Babyverzorgingsproducten licht lager tot 0,6%. In de tweede helft van het jaar verbeterde de omzet echter. De omzet van babybroekjes bleef sterk groeien en heeft geprofiteerd van de extra productiecapaciteit die in 2018 in gebruik is genomen. Op de meeste van onze markten is de verkoop van onze lokale babyluiermerken gestegen.

Incontinentieproducten voor volwassenen

In 2018 is de omzet van de categorie Incontinentieproducten voor volwassenen met 3,8% gegroeid. Door de leidende positie van onze merken in diverse opkomende markten, steeg de retailverkoop met 9%. De omzet steeg eveneens binnen de institutionele kanalen. De groei van broekjes voor volwassenen was een belangrijke motor voor de verkopen in die categorie, die werd ondersteund door investeringen in verhoogde productiecapaciteit.

Dameshygiëneproducten

De omzet in de categorie Dameshygiëneproducten steeg in 2018 met 1,6%, voornamelijk door de stijgende verkoop van tampons uit biologisch katoen. Deze categorie werd ondersteund door consumententrends naar meer natuurlijke materialen in producten en verpakkingen.

Operationeel Overzicht: Divisies

in miljoen €	Twaalf Maanden				Vierde Kwartaal			
	FY 2018	FY 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	Q4 2018	Q4 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet	2.292,2	2.335,0	-1,8%	1,7%	595,9	583,3	2,2%	5,2%
Mature Market Retail	880,2	900,7	-2,3%	-1,8%	217,2	227,5	-4,5%	-4,2%
Americas Retail	618,0	624,1	-1,0%	4,5%	176,0	150,5	17,0%	21,8%
Healthcare	435,6	433,4	0,5%	0,8%	106,9	109,8	-2,6%	-2,5%
Growth Markets	197,6	192,3	2,7%	9,5%	50,8	50,4	0,8%	6,1%
MENA	160,8	184,5	-12,8%	2,6%	44,9	45,1	-0,5%	14,9%

Mature Market Retail

De omzet van Mature Market Retail is in 2018 met 1,8% gedaald op een uitdagend vergelijkbare basis na de sterke groei van 5,1% in 2017. De stevige omzetstijgingen van babybroekjes en broekjes voor volwassenen hebben de voorziene daling in babyluiers niet helemaal kunnen compenseren. Dit was het gevolg van een prijsverhoging om de sterk gestegen inputkosten binnen de Groep deels te compenseren. We hebben verder onze capaciteiten versterkt om de activiteiten ten aanzien van onze klanten uit te bouwen door investeringen in bijkomende productiecapaciteit, waaronder een nieuwe fabriek in Polen, wat onze betrokkenheid bij de Centraal- en Oost-Europese markten aantoont.

Americas Retail

Americas Retail heeft in 2018 een omzetstijging van 4,5% opgetekend, veel sterker dan de markt. De hogere verkoopcijfers waren het gevolg van volumestijgingen in de meeste markten en een positieve prijs/mix. In Mexico beleefden we opnieuw een jaar met solide prestaties wat betreft marktaandeel voor zowel Babyverzorgingsproducten en Incontinentieproducten voor volwassenen, gebaseerd op onze portefeuille met sterke lokale merken, aangevuld met innovaties zoals zachtere babyluiers met verbeterde absorptie. De omzet in de Verenigde Staten groeide sterk dankzij ons eerste retailermerk-luier voor een toonaangevende klant in de VS, waarbij we gebruik hebben gemaakt van de gedegen kennis die we in Europa hebben opgedaan. De omzet in de categorie Dameshygiëneproducten in de Verenigde Staten steeg dankzij de groeiende trend naar biologische lifestyle-producten. In Brazilië heeft ons team belangrijke stappen gezet in de versterking van de activiteiten, onder andere door het samenbrengen van alle productie op één locatie, het opstarten van eigen Ontex-productielijnen en de herlancering van twee lokale babyliuiermerken. In lokale valuta is de omzet in Brazilië sequentieel verbeterd in elk kwartaal van 2018, met als resultaat een beperkte daling op LFL-basis.

Healthcare

De omzet in Healthcare steeg in 2018 met 0,8%, meer dan de geschatte onderliggende marktgroei. De consistente focus op het benutten van eigen merken zoals Serenity en iD en het ontwikkelen van verkopen via selfpay-kanalen, vormen belangrijke drijfveren. In de loop van het jaar hebben we een nieuw platform voor sterk absorberende broekjes voor volwassenen gelanceerd, die meer comfort, discretie en vrouwelijkheid bieden en zo aan de behoeften van de consument voldoen.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Door bijkomende capaciteit hebben we een dubbelcijferige groei in de verkoop van broekjes voor volwassenen gegenereerd.

Growth Markets

De omzet van Growth Markets steeg in 2018 met 9,5%, aanzienlijk meer dan zijn relevante markten. Deze sterke groei is het resultaat van hogere volumes en een verbeterde productmix, met een bijzonder sterke groei in babybroekjes en broekjes voor volwassenen waarin de Groep de afgelopen twee jaar meer heeft geïnvesteerd. Ook hebben we ons marktleiderschap in babyluiers in Ethiopië versterkt sinds we daar medio 2017 zijn gestart met lokale productie. Ondanks de voortdurend stijgende inputkosten in de sector en negatieve wisselkoersen, bleef de prijszetting in Oost-Europa zeer competitief omdat alle spelers zich op marktaandeel concentreerden.

MENA

De omzet in onze Divisie Middle East and North Africa steeg in 2018 met 2,6%, met een dubbelcijferige omzetgroei in de tweede helft van het jaar. Onze lokale teams zijn goed omgegaan met de volatiele omstandigheden die gekenmerkt worden door veel zwakkere valuta's, door prijzen aan te passen, innovaties te introduceren, meer commerciële activiteiten in de winkels te brengen en de sterkte van Canped, ons leidend Incontinentieproduct voor volwassenen, te benutten. We hebben ook belangrijke investeringen gedaan in het verbeteren van onze productiecapaciteit, die ons goed positioneert voor toekomstige groei.

Operationeel Overzicht: Geografische gebieden

in miljoen €	Twaalf Maanden				Vierde Kwartaal			
	FY 2018	FY 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL	Q4 2018	Q4 2017	% Δ zoals gerapporteerd	% Δ o.b.v LFL
Ontex Gerapporteerde Omzet	2.292,2	2.335,0	-1,8%	1,7%	595,9	583,3	2,2%	5,2%
West-Europa	1.075,2	1.073,9	0,1%	0,2%	262,4	267,1	-1,8%	-1,8%
Oost-Europa	292,9	314,4	-6,8%	-3,1%	78,8	84,0	-6,2%	-2,7%
Amerika	620,2	628,1	-1,2%	4,2%	176,4	151,7	16,3%	21,0%
Rest van de Wereld	303,8	318,6	-4,7%	6,3%	78,4	80,5	-2,6%	6,8%

De meeste regio's hebben in 2018 bijgedragen aan een hogere omzet. Ondanks de sterk negatieve wisselkoerseffecten buiten West-Europa bleef het aandeel van de Groepsomzet per regio grotendeels ongewijzigd, wat de positieve impact bevestigt van onze grotere aanwezigheid op de sneller groeiende markten.

FINANCIEEL OVERZICHT**Geselecteerde financiële informatie betreffende de resultatenrekening**

in miljoen €	Twaalf Maanden		
	FY 2018	FY 2017	% Δ
Ontex Gerapporteerde Omzet	2.292,2	2.335,0	-1,8%
Kostprijs van de omzet	(1.666,5)	(1.674,4)	-0,5%
Brutomarge	625,7	660,6	-5,3%
Bedrijfskosten	(448,7)	(447,9)	0,2%
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	(24,3)	(4,4)	438,9%
Bedrijfswinst	152,8	208,3	-26,7%
Netto financiële kosten	(28,6)	(43,8)	-34,6%
Winstbelastingen	(27,2)	(36,1)	-24,8%
Winst voor de periode	97,0	128,4	-24,5%
Gewone winst per aandeel	1,20	1,61	-25,7%

Geselecteerde financiële informatie betreffende de liquiditeit

in miljoen €	Twaalf Maanden		
	FY 2018	FY 2017	% Δ
Recurrente Vrije Kasstroom (na belastingen)	80,0	71,0	12,8%
- Waarvan wijziging in werkkapitaal	(11,0)	(38,7)	-71,6%
- Waarvan investeringsuitgaven	(103,8)	(111,9)	-7,2%
Netto schuld	760,0	744,2	2,1%

Nvb: niet van betekenis

Brutomarge

De brutomarge van 625,7 miljoen € in 2018 was 5,3% lager dan vorig jaar. Hierdoor was de brutomarge als percentage van de omzet 27,3%, 99 basispunten lager dan een jaar geleden. Hogere prijzen, belangrijke besparingen en efficiëntieverbeteringen hebben de hogere grondstofkosten ruimschoots gecompenseerd, maar onze maatregelen hebben de sterk negatieve effecten van wisselkoersverschillen niet volledig kunnen compenseren.

Recurrente EBITDA

De recurrente EBITDA bedroeg in 2018 234,0 miljoen €, 12,2% lager dan een jaar geleden. Deze daling is voornamelijk te verklaren door de lagere brutomarge zoals hierboven beschreven. In 2018 lagen de distributiekosten als percentage van de omzet op hetzelfde niveau als in 2017, met verbetering in de tweede helft van 2018 doordat er bijkomende productiecapaciteit beschikbaar kwam. We zijn ook blijven investeren in verkoop, marketing en R&D om de groei van de top-line te ondersteunen.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Wisselkoersen

Zoals toegelicht in de loop van 2018 hadden wisselkoersschommelingen ten opzichte van de euro een sterk negatief effect op de gerapporteerde omzet en de Recurrente EBITDA van de Groep. Het effect op de omzet van de Groep over het hele jaar bedroeg -102 miljoen € en heeft betrekking op de meeste valuta's waarin we zaken doen, voornamelijk de Braziliaanse real, de Mexicaanse peso, de Turkse lira en de Russische roebel.

Het effect van wisselkoersschommelingen op de recurrente EBITDA in 2017 wordt geschat op -27 miljoen € en had ook betrekking op de meeste valuta's waarin we zaken doen, met uitzondering van de Amerikaanse dollar, die een positief effect liet zien door de aankoop van grondstoffen in deze valuta.

Netto financiële kosten

De netto financiële kosten daalden met 35% tot 28,6 miljoen €, door lagere financiële kosten als gevolg van de volledige herfinanciering van de schuld van de Groep eind 2017.

Winstbelastingen

De winstbelastingen bedroegen in 2018 27,2 miljoen €, met een effectieve belastingvoet van 21,9%, wat lager is dan onze richtlijn van ongeveer 24%.

Werkkapitaal

Het werkkapitaal als percentage van de omzet bedroeg in 2018 11,2%, wat binnen onze doelstelling valt om de behoefte aan werkkapitaal op of onder 12% van de omzet te houden. De inspanningen werden voortgezet om het werkkapitaal structureel te verbeteren en tegelijkertijd volledige ondersteuning van de activiteiten te waarborgen.

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven in 2018 bedroegen 103,8 miljoen €, of 4,5% van de omzet. Zoals voorzien was de verhouding van de investeringsuitgaven ten opzichte van de omzet in 2017 en 2018 hoger dan in voorgaande jaren, voornamelijk door de geplande modernisering van de productielijnen in Ontex Brazilië en versnelde investeringen in de capaciteit van babybroekjes en broekjes voor volwassenen, die een versnelde groei noteerden.

Recurrente Vrije kasstroom (na belastingen)

De recurrente vrije kasstroom (na belastingen) bedroeg in 2018 80,0 miljoen €, een stijging van 12,8% ten opzichte van het voorgaande jaar. Deze stijging is voornamelijk te wijten aan een daling van het werkkapitaal, alsook lagere investeringsuitgaven en betaalde belastingen.

Financiering of nettoschuld

Op 31 december 2018 bedroeg de nettoschuld 760,0 miljoen € en de netto leverage op basis van de recurrente EBITDA van de voorbije twaalf maanden was 3,25x. De volledige herfinanciering van de schuld van de Groep eind 2017 heeft geleid tot een betekenisvolle verlenging van de looptijd van de schuld, waarbij geen materiële terugbetalingen verschuldigd zijn tot 2022 en 2024, en tot lagere schuldenlasten waarbij het renterisico grotendeels is afgedekt.

Bedrijfsinformatie

Het persbericht hierboven en de bijhorende financiële informatie van Ontex Group NV voor de twaalf maanden eindigend op 31 december 2018 werd goedgekeurd voor uitgifte overeenkomstig het besluit van de Raad van Bestuur van 7 maart 2019.

CONFERENCE CALL

Het management zal een presentatie organiseren voor investeerders en analisten op 8 maart 2019 om 8:00 am GMT / 9:00 am CET.

Een kopie van de presentatie-slides zal beschikbaar zijn op <http://www.ontexglobal.com/>

Als u wenst deel te nemen aan de conference call, gelieve 5 tot 10 minuten op voorhand in te bellen via onderstaande info:

Verenigd Koninkrijk	+44 (0)330 336 9411
Verenigde Staten	+1 323-994-2093
België	+32 (0)2 400 6926
Frankrijk	+33 (0)1 76 77 22 57
Duitsland	+49 (0)69 2222 2018
Toegangscodes:	5363865

FINANCIËLE KALENDER 2019

Q1 2019	8 mei 2019
Jaarlijkse algemene vergadering	24 mei 2019
H1 2019	31 juli 2019
Q3 2019	6 november 2019

INLICHTINGEN

Investeerders

Philip Ludwig +32 53 333 730
Philip.ludwig@ontexglobal.com

Pers

Gaëlle Vilatte +32 53 333 708
Gaëlle.vilatte@ontexglobal.com

TOELICHTINGEN BIJ DE GECONSOLIDEERDE FINANCIËLE INFORMATIE

Toelichting 1 Juridisch statuut

Ontex Group NV is een vennootschap met beperkte aansprakelijkheid opgericht in de vorm van een “naamloze vennootschap” (“NV”) naar Belgisch recht met ondernemingsnummer 0550.880.915. De maatschappelijke zetel van Ontex Group NV is gevestigd te Korte Keppestraat 21, 9320 Erembodegem (Aalst), België. De aandelen van Ontex Group worden genoteerd op de gereguleerde markt van Euronext Brussel.

Toelichting 2 Grondslagen voor financiële verslaggeving

De grondslagen voor financiële verslaggeving die van toepassing zijn bij de geconsolideerde financiële rapportering voor de periode van 1 januari 2018 tot en met 31 december 2018 zijn in overeenstemming met de principes die toegepast werden in de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening voor het boekjaar afgesloten op 31 december 2017 van Ontex Group NV, behalve voor de toepassing van de nieuwe vereisten met betrekking tot IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* en IFRS 9 – *Financiële instrumenten*. De grondslagen voor financiële verslaggeving zijn op consistente wijze toegepast doorheen de betrokken perioden.

De impact op de geconsolideerde resultatenrekening voor het boekjaar afgesloten per 31 december 2017 van de wijzigingen aan de grondslagen voor financiële verslaggeving als gevolg van de toepassing van IFRS 15 wordt hieronder weergegeven. Als gevolg van de retroactieve toepassing van de aangepaste grondslagen voor financiële verslaggeving met betrekking tot IFRS 15 werden herclassificaties doorgevoerd in de geconsolideerde resultatenrekening voor het boekjaar afgesloten per 31 december 2017 voor vergoedingen betaald aan klanten en agenten voor afzonderlijks diensten van omzet naar distributiekosten en verkoop- en marketingkosten voor respectievelijk 12,2 miljoen € en 8,2 miljoen €:

<i>in miljoen €</i>	2017 zoals gerapporteerd	IFRS 15 Impact	2017 aangepast
Mature Market Retail	901,7	(0,9)	900,7
Growth Markets	193,1	(0,8)	192,3
Healthcare	433,4	-	433,4
MENA	189,8	(5,3)	184,5
Americas Retail	637,5	(13,4)	624,1
Ontex Group Omzet	2.355,4	(20,4)	2.335,0
Kostprijs van de omzet	(1.674,4)	-	(1.674,4)
Brutomarge	681,0	(20,4)	660,6
Distributiekosten	(225,3)	12,2	(213,1)
Verkoop- en marketingkosten	(162,7)	8,2	(154,5)
Algemene beheerskosten	(79,7)	-	(79,7)
Overige bedrijfs-opbrengsten/(kosten), netto	(0,5)	-	(0,5)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur	(4,4)	-	(4,4)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan waardeverminderingen en significante geschillen	(0,1)	-	(0,1)
Bedrijfsresultaat	208,3	-	208,3

Naar aanleiding van de toepassing van IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* vanaf 1 januari 2018 werden de cijfers van de comparatieve periode aangepast om de vergelijkbaarheid te garanderen. Er is geen impact op het operationeel resultaat en EBITDA.

Alle definities van de alternatieve performantie-indicatoren (niet-IFRS maatstaven) in dit persbericht worden beschreven in toelichting 5 van de geconsolideerde financiële informatie. Tenzij anders vermeld, zijn de toelichtingen met betrekking tot evolutie van de omzet op vergelijkbare basis. Door afronding is het mogelijk dat de som van de gepresenteerde cijfers niet precies overeenstemmen met de gepresenteerde totalen, en weerspiegelen percentages mogelijk niet precies de absolute cijfers.

Toelichting 3 Belangrijke gebeurtenissen na balansdatum

Op 7 maart 2019 heeft Ontex zijn intentie meegedeeld aan de werknemers om de productie in de fabriek in Yangzhou (China) stop te zetten tegen midden 2019. Deze fabriek produceert voornamelijk dameshygiëneproducten voor de West-Europese markt, en deze productie zal herverdeeld worden aan de andere productievestigingen van Ontex. Ontex verwacht dat deze beslissing geen significante impact zal hebben op de financiële resultaten van de Groep.

Toelichting 4 Verslag van de commissaris

De commissaris heeft bevestigd dat de controle, die nagenoeg beëindigd is, tot op heden geen onjuistheden van materieel belang heeft aangetoond in het concept van de geconsolideerde jaarrekening en dat de boekhoudkundige gegevens zoals gerapporteerd in dit persbericht zonder materiële afwijking overeenstemmen met het ontwerp van de geconsolideerde jaarrekening op basis waarvan het is opgemaakt.

Toelichting 5 Alternatieve performantie-indicatoren

Onderstaande alternatieve performantie-indicatoren (niet-IFRS maatstaven) werden opgenomen in dit persbericht omdat het management van de overtuiging is dat ze veel gebruikt worden door bepaalde investeerders, beursanalisten en andere belanghebbenden als bijkomende maatstaf voor het beoordelen van prestaties en liquiditeit. Deze alternatieve performantie-indicatoren kunnen in sommige gevallen niet vergelijkbaar zijn met gelijkaardig genoemde indicatoren van andere ondernemingen en hebben hun beperkingen als analytisch instrument. Ze mogen niet afzonderlijk beschouwd worden of ter vervanging van de analyse van onze operationele resultaten, onze performantie of onze liquiditeit onder IFRS.

Omzet op vergelijkbare basis (LFL)

Omzet op vergelijkbare basis of LFL (Like-for-like) wordt gedefinieerd als de omzet aan constante wisselkoers exclusief wijzigingen in de consolidatiekring of Fusies en Acquisities.

Niet-recurrente opbrengsten en kosten

De componenten die opgenomen zijn onder de rubriek niet-recurrente opbrengsten en kosten zijn deze componenten die door het management niet beschouwd worden als verbonden aan de gewone bedrijfsactiviteiten van de Groep. Deze opbrengsten en kosten worden afzonderlijk gepresenteerd omdat ze belangrijk zijn voor een goed begrip door de gebruikers van de geconsolideerde jaarrekening van de “normale” prestaties van de Groep vanwege hun omvang of aard. De niet-recurrente opbrengsten en kosten hebben betrekking op:

- Kosten verbonden aan overnames;
- Wijzigingen in de waardering van de voorwaardelijke vergoedingen in het kader van bedrijfscombinaties;
- Herstructureringskosten, met inbegrip van kosten die betrekking hebben op de vereffening van dochterondernemingen en de sluiting, opening of verplaatsing van fabrieken;
- Bijzondere waardeverminderingen op activa.

Niet-recurrente opbrengsten en kosten van de Groep bestaan uit volgende componenten in de geconsolideerde resultatenrekening:

- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur; en

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

- Opbrengsten en kosten gerelateerd aan bijzondere waardeverminderingen en significante geschillen.

EBITDA en recurrente EBITDA en verbonden marges

EBITDA wordt gedefinieerd als netto resultaat vóór aftrek van netto financiële kosten, winstbelastingen en afschrijvingen. Recurrente EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente opbrengsten en kosten. EBITDA en Recurrente EBITDA marges zijn de EBITDA en recurrente EBITDA gedeeld door de omzet.

Netto financiële schuld / LTM Recurrente EBITDA ratio (Leverage)

Netto financiële schuld wordt berekend door de korte termijn- en lange termijnschuld op te tellen en de geldmiddelen en kasequivalenten af te trekken. LTM recurrente EBITDA wordt gedefinieerd als EBITDA plus niet-recurrente opbrengsten en kosten voor de laatste twaalf maanden (LTM).

Recurrente Vrije Kasstroom

Recurrente Vrije kasstroom wordt berekend als Recurrente EBITDA minus investeringsuitgaven (Investeringsuitgaven gedefinieerd als aankopen van materiële vaste activa en immateriële activa), minus de wijziging in werkkapitaal en minus betaalde winstbelastingen.

Recurrente winst en recurrente winst per aandeel

Recurrente gewone winst per aandeel wordt gedefinieerd als winst voor de periode plus niet-recurrente opbrengsten en kosten en belastingeffect op niet-recurrente opbrengsten en kosten, toewijsbaar aan de aandeelhouders van de Groep.

Recurrente winst per aandeel is recurrente gewone winst gedeeld door het gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen.

Werkkapitaal

De componenten van ons werkkapitaal zijn de voorraden plus de handelsvorderingen, vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen plus handelsschulden, toegerekende kosten en overige schulden.

ANNEX A ONTEX GROUP NV GECONSOLIDEERDE FINANCIËLE INFORMATIE**GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING**

in miljoen €	Volledig boekjaar	
	2018	2017 Aangepast ²
Omzet	2.292,2	2.335,0
Kostprijs van de omzet	(1.666,5)	(1.674,4)
Brutomarge	625,7	660,6
Distributiekosten	(208,7)	(213,1)
Verkoop- en marketingkosten	(158,8)	(154,5)
Algemene beheerskosten	(83,0)	(79,7)
Overige bedrijfs-opbrengsten/(kosten), netto	1,9	(0,5)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan wijzigingen in de groepsstructuur	(15,5)	(4,4)
Kosten en opbrengsten gerelateerd aan waardeverminderingen en significante geschillen	(8,8)	(0,1)
Bedrijfsresultaat	152,8	208,3
Financiële opbrengsten	2,5	12,3
Financiële kosten	(29,9)	(48,3)
Nettowisselkoersverschillen op financieringsactiviteiten	(1,2)	(7,8)
Netto financiële kosten	(28,6)	(43,8)
Winst / (Verlies) vóór winstbelastingen	124,2	164,5
Winstbelastingen	(27,2)	(36,1)
Winst / (Verlies) voor de periode uit voortgezette activiteiten	97,0	128,4
Winst / (Verlies) voor de periode	97,0	128,4
Winst / (Verlies) toewijsbaar aan:		
Aandeelhouders van de moedermaatschappij	97,0	128,4
Minderheidsbelangen	-	-
Winst / (Verlies) voor de periode	97,0	128,4

² Naar aanleiding van de toepassing van IFRS 15 – *Opbrengsten uit contracten met klanten* vanaf 1 januari 2018 werden de cijfers van de comparatieve periode aangepast om de vergelijkbaarheid te garanderen.

GECONSOLIDEERDE BALANS

ACTIVA in miljoen €	31 december 2018	31 december 2017
Vaste activa		
Goodwill	1.165,2	1.163,6
Immateriële activa	51,8	50,6
Materiële vaste activa	599,9	578,3
Uitgestelde belastingvorderingen	26,5	18,3
Langlopende vorderingen	5,1	3,9
	1.848,5	1.814,7
Vlottende activa		
Voorraden	365,9	327,2
Handelsvorderingen	355,4	369,8
Vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	69,1	80,6
Actuele belastingvorderingen	12,5	7,1
Afgeleide financiële activa	3,6	1,6
Geldmiddelen en kasequivalenten	130,6	118,5
Vaste activa aangehouden voor verkoop	4,0	-
	941,1	904,8
TOTAAL ACTIVA	2.789,6	2.719,5

EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN in miljoen €	31 december 2018	31 december 2017
Eigen vermogen toerekenbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij		
Kapitaal en uitgiftepremie	1.208,0	1.208,0
Eigen aandelen	(42,1)	(31,3)
Cumulatieve omrekeningsverschillen	(189,7)	(158,9)
Overgedragen resultaat en overige reserves	208,0	160,2
TOTAAL EIGEN VERMOGEN	1.184,2	1.178,0
Langlopende verplichtingen		
Voorzieningen m.b.t. personeelsbeloningen	22,6	21,7
Voorzieningen	-	0,4
Rentedragende leningen	786,6	772,0
Uitgestelde belastingverplichtingen	49,9	42,8
Overige schulden	0,3	0,2
	859,4	837,1
Kortlopende verplichtingen		
Rentedragende leningen	104,0	69,9
Afgeleide financiële verplichtingen	6,7	4,2
Overige kortlopende financiële schulden	0,0	20,8
Handelsschulden	501,0	473,3
Toegerekende kosten en overige schulden	31,8	32,8
Verplichtingen m.b.t. personeelsbeloningen	47,9	44,7
Actuele belastingverplichtingen	46,0	50,9
Voorzieningen	8,6	7,8
	746,0	704,4
TOTAAL VERPLICHTINGEN	1.605,4	1.541,5
TOTAAL EIGEN VERMOGEN EN VERPLICHTINGEN	2.789,6	2.719,5

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT

in miljoen €	Volledig boekjaar	
	2018	2017
KASSTROOM UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN		
Netto winst/(Verlies) voor de periode	97,0	128,4
Aanpassingen voor:		
Inkomstenbelastingen	27,2	36,1
Afschrijvingen en waardeverminderingen	56,9	53,7
(Winst)/verlies op de verkoop van materiële vaste activa	7,1	0,3
Voorzieningen	5,3	(0,2)
(Winst)/verlies op earn-out	(4,9)	(7,8)
Financiële kosten-netto	28,6	43,8
Wijzigingen in werkkapitaal:		
Voorraden	(39,9)	(8,3)
Handelsvorderingen, overige vorderingen en vooruitbetaalde kosten	24,5	(56,4)
Handelsschulden, overige schulden en toegerekende kosten	4,4	26,1
Verplichtingen voor personeelsbeloningen	2,6	(1,5)
Nettokasstroom uit bedrijfsactiviteiten	208,8	214,2
Betaalde winstbelastingen	(39,1)	(44,9)
NETTOKASSTROOM UIT OPERATIONELE ACTIVITEITEN	169,7	169,3
KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN		
Investeringsuitgaven voor materiële en immateriële vaste activa	(103,8)	(111,9)
Opbrengsten uit buitengebruikstellingen van materiële en immateriële vaste activa	2,6	(0,6)
Betaalde overnameprijs	(16,5)	(297,6)
Verplichtingen uit overname	(0,3)	(7,1)
NETTOKASSTROOM GEBRUIKT VOOR INVESTERINGSACTIVITEITEN	(118,0)	(417,2)
KASSTROOM UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN		
Opbrengsten uit leningen	58,6	1,108,2
Kosten betaald voor leningen	-	(3,9)
Aflossing van leningen	(25,4)	(1,087,7)
Betaalde interesten	(21,8)	(28,3)
Ontvangen interesten	2,5	3,3
Herfinancieringskosten & overige financieringskosten	(3,0)	(10,7)
Gerealiseerde wisselkoers (verliezen)/winsten uit financieringsactiviteiten	(0,5)	0,7
Afgeleide financiële activa	(1,2)	(2,4)
Betaalde dividenden	(48,8)	(44,8)
Kapitaalsverhoging (netto uitgiftekosten nieuwe aandelen)	-	219,2
NETTO KASSTROMEN UIT FINANCIERINGSACTIVITEITEN	(39,6)	153,6
NETTO TOENAME/(AFNAME) GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN	12,1	(94,3)
GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN BIJ HET BEGIN VAN DE PERIODE	118,5	212,8
GELDMIDDELEN EN KASEQUIVALENTEN BIJ HET EINDE VAN DE PERIODE	130,6	118,5

Bijkomende financiële informatie

WINST PER AANDEEL

in €	Volledig boekjaar	
	2018	2017
Gewone winst per aandeel	1,20	1,61
Verwaterde winst per aandeel	1,20	1,61
Recurrente gewone winst per aandeel	1,35	1,65
Recurrente verwaterde winst per aandeel	1,35	1,64
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen tijdens de periode	81.020.929	79.661.317
Totaal aantal aandelen per 31 december	82.347.218	82.347.218

Bijkomende financiële informatie**RECONCILIATIE VAN ALTERNATIEVE PERFORMANTIE-INDICATOREN****EBITDA en recurrente EBITDA**

in miljoen €	Volledig boekjaar	
	2018	2017
Bedrijfsresultaat	152,8	208,3
Afschrijvingen	56,9	53,7
EBITDA	209,7	262,0
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	24,3	4,4
Recurrente EBITDA	234,0	266,4

Recurrente winst (Recurrente gewone winst)

in miljoen €	Volledig boekjaar	
	2018	2017
Winst / (Verlies) voor de periode	97,0	128,4
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	24,3	4,4
Belastingscorrectie	(11,6)	(1,4)
Recurrente winst (Recurrente gewone winst)	109,7	131,4

Recurrente vrije kasstroom

in miljoen €	Volledig boekjaar	
	2018	2017
Bedrijfsresultaat	152,8	208,3
Afschrijvingen	56,9	53,7
EBITDA	209,7	262,0
Niet-recurrente opbrengsten en kosten	24,3	4,4
Recurrente EBITDA	234,0	266,4
Wijzigingen in werkkapitaal		
Vorraden	(39,9)	(8,3)
Handelsvorderingen, vooruitbetaalde kosten en overige vorderingen	24,5	(56,4)
Handelsschulden, toegerekende kosten en overige schulden	4,3	26,1
Investeringsuitgaven	(103,8)	(111,9)
Recurrente vrije kasstroom (vóór winstbelastingen)	119,1	115,9
Betaalde winstbelastingen	(39,1)	(44,9)
Recurrente vrije kasstroom (na winstbelastingen)	80,0	71,0

ANNEX B ONTEX GROUP 2018 OMZET VOLGENS DE 2019 STRUCTUUR

in miljoen €	Q1 2018	Q2 2018	Q3 2018	Q4 2018	FY 2018
Ontex Gerapporteerde Omzet ¹	558,1	571,5	566,6	595,9	2.292,2
Europe	253,0	261,5	252,0	254,2	1.020,7
AMEAA	191,9	202,0	207,1	234,8	835,8
Healthcare	113,2	108,0	107,5	106,9	435,6

VRIJWARINGSCLAUSULE

Dit rapport kan “toekomstgerichte verklaringen” bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn verklaringen betreffende of gebaseerd op de huidige voornemens, meningen of verwachtingen van het management betreffende, onder meer, Ontex 's toekomstige bedrijfsresultaten, financiële conditie, liquiditeit, prospecten, groei, strategieën of ontwikkelingen in de sector waarin we operationeel zijn. Per definitie houden toekomstgerichte verklaringen risico's, onzekerheden en veronderstellingen in waardoor de reële resultaten van toekomstige gebeurtenissen in belangrijke mate kunnen afwijken van de verklaarde of geïmpliceerde. Deze risico's, onzekerheden en veronderstellingen kunnen het resultaat en de financiële effecten van deze plannen en gebeurtenissen hierin beschreven negatief beïnvloeden.

Toekomstgerichte verklaringen, die in dit rapport worden vermeld met betrekking tot trends of huidige activiteiten, zijn geen waarborg dat deze trend en activiteiten in de toekomst zullen aanhouden. Wij gaan geen enkele verbintenis aan om de toekomstgerichte verklaringen te actualiseren, noch als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere. Men mag geen onterecht vertrouwen schenken aan toekomstige verklaringen, die enkel geldig zijn op de datum van dit rapport.

De informatie in dit rapport kan wijzigen zonder voorafgaandelijke melding. Geen waarborg, noch uitgedrukt of verondersteld, wordt gemaakt met betrekking tot de redelijkheid, de nauwkeurigheid of de volledigheid van de informatie opgenomen in dit rapport en geen vertrouwen moet hieraan gehecht worden.

De meeste tabellen in dit rapport geven de bedragen weer in miljoen € voor redenen van transparantie. Dit kan aanleiding geven tot afrondingsverschillen in de tabellen opgenomen in dit rapport.

Dit rapport werd opgesteld in het Nederlands en vertaald in het Engels. In geval van discrepanties tussen de twee versies zal de Nederlandstalige versie voorrang hebben.