

Lievegem, 30 augustus 2019 – 07:30

Geconsolideerde resultaten over het eerste semester 2019

Ter Beke verbetert zijn resultaten in de eerste jaarhelft dankzij een forse organische groei en ondanks de sterk gestegen grondstofprijzen

Geconsolideerde kerncijfers eerste semester 2019

Resultatenrekening in 000 Euro			
	30/06/19	30/06/18	Δ %
Verkopen (netto omzet)	358 593	329 614	8,8%
Onderliggende EBITDA	25 532	23 129	10,4%
EBITDA	24 923	19 838	25,6%
Onderliggend resultaat van de bedrijfsactiviteiten (UEBIT)	10 419	9 691	7,5%
Resultaat van bedrijfsactiviteiten (EBIT)	9 393	5 747	63,4%
Netto financieringskosten	-1 838	-2 156	-14,7%
Resultaat van de bedrijfsactiviteiten na netto financieringskosten (EBT)	7 555	3 591	110,4%
Belastingen	-2 870	-1 084	164,8%
Resultaat na belastingen vóór aandeel van ondernemingen geboekt via de vermogensmutatiemethode	4 685	2 507	86,9%
Resultaat na belastingen (EAT)	4 685	2 507	86,9%
Winst van het boekjaar: aandeel derden	49	41	
Winst van het boekjaar: aandeel groep	4 636	2 466	
Financiële positie in 000 Euro			
	30/06/19	31/12/18	
Balanstotaal	424 527	424 978	-0,1%
Eigen vermogen	122 588	125 028	-2,0%
Netto financiële schulden	121 471	122 679	-1,0%
Eigen vermogen/Totale activa (in%)	28,9%	29,4%	
Gearing Ratio	99,1%	98,1%	
Kerncijfers in Euro per aandeel			
	30/06/19	30/06/18	
Aantal aandelen	1 732 621	1 732 621	
Gemiddeld aantal aandelen	1 732 621	1 732 621	
Netto cashflow	11,67	9,58	21,8%
Winst van het boekjaar: aandeel groep	2,68	1,42	88,7%
EBITDA	14,38	11,45	25,6%

Nancy De Sy - Group Communications Manager

T +32 9 370 12 69

M +32 492 25 10 57

nancy.desy@terbeke.com

Krachtlijnen en belangrijkste gebeurtenissen

Ter Beke Groep:

In 2018 werden voor het eerst de cijfers van de in 2017 aangekochte bedrijven voor de volledige periode opgenomen in de resultatenrekening. Daarom zijn de resultaten van 2019 en 2018 vergelijkbaar. De belangrijkste feiten zijn:

- De omzet stijgt fors, van 329,6 miljoen EUR naar 358,6 miljoen EUR, of een groei van 8,8%.
- De EBIT verbetert van 5,7 miljoen EUR naar 9,4 miljoen EUR ondanks een sterke stijging van de grondstofprijzen (zie meer uitleg verder).
- De schuldsituatie is sinds eind 2018 met 12,8 miljoen EUR gedaald, indien de impact van IFRS 16 (11,6 miljoen EUR) wordt geneutraliseerd.

Het verbeterde resultaat is de combinatie van:

- Een verhoogde contributie dankzij de omzetsijging.
- Een verlaagde overhead als resultaat van de maatregelen, die eind 2018 werden genomen.
- Efficiëntieverbeteringen in verschillende fabrieken, waarvan onder andere deze die in 2018 geconfronteerd werd met opstartkosten van een belangrijk expansieproject.
- Een verlaging van de niet onderliggende kosten (voorheen niet-recurrente kosten genoemd), die in 2018 vrij hoog waren onder andere door de sluiting van de fabriek in Zoetermeer.

Zoals in 2018, blijven de vier aangekochte bedrijven (2017) goed presteren en in de eerste jaarhelft droegen zij zowel samen als individueel in omzet en in resultaat bij volgens plan. De integratie activiteiten werden in 2019 verdergezet. Zo werd Offerman in april succesvol geconverteerd op het gemeenschappelijk ERP platform.

Grondstofprijzen en andere kosten stegen sterk in de eerste jaarhelft:

- Als gevolg van de uitbraak van de AVP (= Afrikaanse Varkenspest) in China, importeert dit land – dat ongeveer 50% van de wereldproductie en consumptie vertegenwoordigt – meer varkensvlees wat een sterk opwaartse druk zet op de prijzen in de hele keten.
- Ook andere belangrijke ingrediënten zoals zuivelproducten (kaas & melkpoeder) en sommige groenten (uien & aardappelen) stegen fors in prijs gedurende de eerste jaarhelft; dit naar aanleiding van de slechte oogsten in 2018.
- Andere belangrijke kostenposten zoals lonen, energie en transport kenden forse prijsstijgingen in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar.

Nancy De Sy - Group Communications Manager

T +32 9 370 12 69

M +32 492 25 10 57

nancy.desy@terbeke.com

Door de combinatie van dit alles:

- o bedraagt de onderliggende EBITDA 25,5 miljoen EUR tegenover 23,1 miljoen EUR in 2018 (+10,4%);
- o bedraagt de EBITDA 24,9 miljoen EUR tegenover 19,8 miljoen EUR in 2018 (+25,6%);
- o bedraagt de onderliggende EBIT 10,4 miljoen EUR tegenover 9,7 miljoen EUR in 2018 (+7,5%);
- o bedraagt de EBIT 9,4 miljoen EUR tegenover 5,7 miljoen EUR in 2018 (+63,4%);
- o bedraagt het resultaat na belastingen 4,7 miljoen EUR tegenover 2,5 miljoen EUR in 2018 (+86,9%);

Divisie Vleeswaren:

De omzet van de divisie stijgt met 14,9 miljoen EUR (7,3%) tegenover 2018. Deze is vooral te danken aan investeringen van de vorige jaren voor specifieke klantgerichte projecten.

Zo werd in 2018 sterk geïnvesteerd in de Nederlandse fabrieken met name “slicing en verpakking” capaciteit, waar Ter Beke in 2019 de vruchten van draagt.

In België (Veurne) werd medio 2018 een project opgestart voor het “slicen en verpakken” van een belangrijk deel van het assortiment van een klant. Naast de omzetstijging, werden de in de tweede jaarhelft van 2018 ingezette efficiëntieverbeteringen, in 2019 verder gezet.

De vleeswarenindustrie – zowel voor producten als slicing-activiteiten – blijft gekenmerkt door een scherpe prijsconcurrentie, wat uiteindelijk de consument ten goede komt. Grondstofprijsstijgingen (bijvoorbeeld varkensvlees) kunnen hierdoor beperkt doorgerekend worden in België.

In Nederland is het marktaandeel van vlees en vleeswaren met een “Beter Leven Keurmerk” aanzienlijk. Om varkenshouders aan te zetten om de dierenwelzijn criteria van “Beter Leven” concept in te voeren krijgen zij terecht een premium. Door zogenaamde “automatische prijsmutaties” wordt deze premium ook verder in de keten toegepast, waardoor grondstofprijsstijgingen zich wel vertalen in de prijs van eindproducten. Ook in België klinken vandaag veel stemmen om zo’n programma op de been te helpen, wat het dierenwelzijn en de levensvatbaarheid van de hele keten zou garanderen.

In de Benelux, UK en Duitsland - waar Ter Beke vooral actief is in vleeswaren – is er bij veel consumenten een stijgende interesse voor gezondere recepturen (bijvoorbeeld minder zout), betere traceerbaarheid en een duurzame productie. Duurzaamheid in de vleeswarenindustrie speelt vooral in sterkere ketensamenwerking en recycleerbare verpakking. Ter Beke bevindt zich hier in een leiderspositie om hierop in te spelen.

Divisie Bereide Gerechten:

De omzet van de divisie stijgt met 14,1 miljoen EUR (+11,1%) tegenover 2018, zuiver door organische groei.

Sinds de acquisitie in 2017 van Stefano Toselli (Frankrijk), Pasta Food Company (Polen) en KK Fine Foods (UK), beschikt Ter Beke nu over een netwerk van 5 productiecentra waardoor het heel Europa kan leveren. Ter Beke is – ter herinnering – Europees marktleider in haar segment van Bereide Maaltijden, kort beschreven als koelverse, Mediterrane pastamaaltijden.

De overname van KK Fine Foods gaf Ter Beke een “Brexit-proof” footprint in de UK.

Alle Business Units van de Divisie scoren sterk op organische groei:

- Freshmeals (met productie in Marche en Wanze) bracht in het najaar van 2018 en in 2019 innovatieve nieuwe producten op de markt die beantwoorden aan de nieuwe trends (“snacking”, “food to share”, ...). Ook werden halal producten op de markt gebracht in samenwerking met een sterke speler in die markt.
- Stefano Toselli bracht onder andere succesvol een reeks vegetarische producten op de markt.
- Pasta Food Company – Ter Beke’s “beachhead” in Centraal en Oost-Europa – blijft groeien met “double digit” cijfers dankzij verdere regionale uitbreiding en uitbreiding van de lasagne portfolio.
- KK Fine Foods - oorspronkelijk actief als partner voor grote pub en catering ketens - scoort met haar “ontwikkel en kook op maat”-concept nu ook bij Engelse supermarkten.

De bereide maaltijden industrie in Europa blijft goede perspectieven bieden in alle kanalen:

- Het retailkanaal (inclusief discount) vergroot de schapruimte om te beantwoorden aan de behoefte aan convenience en als antwoord op concurrentie van thuisbezorgde maaltijden.
- In het foodservicekanaal krimpen de capaciteiten om zelf maaltijden te bereiden en vormen de producten van Ter Beke een oplossing.

Bijkomende toelichtingen

Conformiteitsverklaring

De verkorte tussentijdse geconsolideerde financiële staten werden opgesteld in overeenstemming met IAS-34 tussentijdse financiële verslaggeving zoals aanvaard door de EU. Deze staten bevatten niet alle informatie nodig voor een volledige jaarrekening en dienen daarom gelezen te worden samen met de geconsolideerde jaarrekening voor de verslagperiode afgesloten op 31 december 2018, zoals gepubliceerd in het jaarverslag aan de aandeelhouders over het boekjaar 2018.

Deze verkorte geconsolideerde financiële staten werden goedgekeurd voor publicatie door de Raad van Bestuur op 29 augustus 2019.

Waarderings- en prestatieregels

IFRS 16 verplicht de huurder om alle lease- en huurverplichtingen te activeren op de balans. De schuld weerspiegelt alle leasebetalingen die gepaard gaan met de leaseovereenkomst, het actief reflecteert het recht op gebruik van het actief gedurende de overeengekomen leasetermijn.

Ter Beke heeft IFRS 16 toegepast met ingang van 1 januari 2019, in overeenstemming met de overgangsbepalingen, waarbij we gebruik maken van de aangepaste retrospectieve methode. Dit betekent concreet dat het cumulatief effect van de toepassing van IFRS 16 opgenomen wordt als aanpassing aan de openingsbalans van het overgedragen resultaat per 1 januari 2019, zonder aanpassing van vergelijkende cijfers.

De impact hiervan op de gepubliceerde cijfers van 2019 is als volgt:

	30/06/2019
Materiële vaste activa - gebruiksrechten	11 531
Effect op totaal actief	11 531
Overgedragen verlies	-69
Uitgestelde belastingen	-29
Leasingschulden lange termijn	9 075
Leasingschulden korte termijn	2 512
Over te dragen opbrengsten	42
Effect op totaal eigen vermogen en schulden	11 531
Impact op EBITDA	1 450
Impact op EBIT	84
Impact op de netto financieringskosten	-182
Impact op EAT	-69

Nancy De Sy - Group Communications Manager

T +32 9 370 12 69

M +32 492 25 10 57

nancy.desy@terbeke.com

Toelichting bij de balans

Onder IAS-34 dient de balans per 30 juni 2019 te worden vergeleken met de balans per 31 december 2018.

De stijging van de materiële vaste activa met 7,7 miljoen EUR is voornamelijk het gevolg van de toepassing van IFRS 16 voor 11,5 miljoen EUR. Deze stijging werd deels afgeremd doordat de afschrijvingen hoger zijn dan de investeringen.

De groep investeerde in de eerste helft van 2019 voor 8,8 miljoen EUR in vaste activa (waarvan 538 duizend EUR als gevolg van IFRS 16) tegenover 15,0 miljoen EUR over dezelfde periode van 2018. Het betreft voornamelijk het verderzetten van efficiëntie-investeringen, aanpassingen in de infrastructuur in de diverse sites en de verdere uitrol van het ERP-pakket.

Verder dalen de vorderingen met 7,8 miljoen EUR van 121,9 miljoen EUR naar 114,1 miljoen EUR.

De netto financiële schulden dalen met 1,2 miljoen EUR naar 121,5 miljoen EUR. Deze daling wordt hoofdzakelijk verklaard door de netto kasstroom uit operationele activiteiten van 30,9 miljoen EUR, verminderd met 9,6 miljoen EUR betaalde investeringen (gecorrigeerd voor inkomsten uit desinvesteringen), betaalde dividenden en intresten voor 8 miljoen, de terugbetaling van 13,3 miljoen aan lange termijn schulden en de opname van 11,6 miljoen aan leasingsschulden als gevolg van de toepassing van IFRS 16.

De berekening van netto financiële schulden per 30 juni 2019 en 31 december 2018 is als volgt:

	30/06/2019	31/12/2018
Geldmiddelen en kasequivalenten	-21 587	-23 175
Langlopende rentedragende verplichtingen	128 099	130 042
Kortlopende rentedragende verplichtingen	14 959	15 812
Netto financiële schulden	121 471	122 679
waarvan IFRS 16	11 587	

Het verschil in eigen vermogen is voornamelijk de resultante van de winst na belastingen van het eerste semester verminderd met het dividend dat werd toegekend over het vorige boekjaar.

PERSBERICHT
Gereguleerde informatie



Toelichting bij de resultatenrekening

De belangrijkste toelichtingen bij de resultaten werden in de sectie krachtlijnen en belangrijkste gebeurtenissen verklaard.

REBIT en REBITDA – die de recurrente of onderliggende businessprestatie weergeven – worden nu respectievelijk onderliggende EBIT of onderliggende EBITDA genoemd. De berekening in Ter Beke is als volgt:

	30/06/2019	30/06/2018
EBITDA	24 923	19 838
Afschrijvingen en impairments op vaste activa	-15 007	-13 872
Waardeverminderingen en voorzieningen	-523	-219
Winst van bedrijfsactiviteiten (EBIT)	9 393	5 747

	30/06/2019	30/06/2018
Winst van bedrijfsactiviteiten (EBIT)	9 393	5 747
Opzegvergoedingen	484	1 299
Kosten m.b.t. acquisitie	0	242
Kosten m.b.t. M&A	125	0
Strategische studie	0	1 330
Opstart kosten mbt project nieuw verpakkingsconcept	0	420
Toename herstructureringsprovisie	417	0
Herstructureringskost Zoetermeer	0	170
Impairment op Zoetermeer	0	483
Onderliggende winst van de bedrijfsactiviteiten (UEBIT)	10 419	9 691
EBITDA	24 923	19 838
Opzegvergoedingen	484	1 299
Kosten m.b.t. M&A	125	0
Kosten m.b.t. acquisitie	0	242
Strategische studie	0	1 330
Opstart kosten mbt project nieuw verpakkingsconcept	0	420
Onderliggende EBITDA	25 532	23 129

Nancy De Sy - Group Communications Manager

T +32 9 370 12 69

M +32 492 25 10 57

nancy.desy@terbeke.com

PERSBERICHT
Gereguleerde informatie



Vooruitzichten 2019

De groep vertrouwt erop dat, behoudens onvoorziene marktomstandigheden, het onderliggend bedrijfsresultaat voor 2019 het onderliggend bedrijfsresultaat van 2018 zal overtreffen, zelfs wanneer geen rekening wordt gehouden met de impact van IFRS 16.

Halfjaarlijks financieel verslag

Het halfjaarlijks financieel verslag van de groep vindt u terug op www.terbeke.com in de Investor Relations module.

Het halfjaarlijks financieel verslag bevat de verkorte geconsolideerde financiële staten, opgesteld overeenkomstig IAS 34, de verklaring zonder opmerkingen van de commissaris omtrent zijn beperkt nazicht en de andere wettelijke vereiste meldingen.

Contacten

Voor vragen over dit persbericht of voor verdere informatie kan u contact opnemen met:

Francis Kint*
CEO
Tel. +32 9 370 13 17
francis.kint@terbeke.be

René Stevens
CFO
Tel. +32 9 370 13 45
rene.stevens@terbeke.be

* Vaste vertegenwoordiger van BVBA Argalix

U kan dit persbericht ook consulteren en uw vragen aan ons richten via de Investors Relations module van onze website.

Ga naar www.terbeke.com voor meer informatie over Ter Beke.

Financiële kalender

Jaarresultaten 2019:	28 februari 2020 voor beurstijd
Jaarverslag 2019:	Uiterlijk 30 april 2020
Algemene vergadering 2020:	28 mei 2020

Nancy De Sy - Group Communications Manager

T +32 9 370 12 69
M +32 492 25 10 57
nancy.desy@terbeke.com