

Publication le 17 février, 2023, avant l'ouverture des marchés  
Information réglementée – Communiqué de presse sur les résultats annuels  
EVS Broadcast Equipment S.A.: Euronext Brussels (EVS.BR), Bloomberg (EVS BB), Reuters (EVSB.BR)

# EVS publie ses résultats pour 2022

Liège, Belgique, le 17 février 2023

## EVS génère des revenus et des prises de commandes record

Les résultats de 2022 soutiennent entièrement les ambitions de croissance d'EVS. Tous les fondamentaux de la performance du revenu sont solides : EVS réalise un record de prises de commandes et réalise un chiffre d'affaires historique, malgré l'augmentation des délais de livraison en 2022. EVS est en mesure de démontrer un résultat net solide et, par conséquent, réalise un robuste bénéfice par action.

## Performance financière pour l'exercice 2022

- Prise de commandes record à 218,8 millions d'euros, en croissance de 46,5% par rapport à l'exercice précédent.
- Performance des revenus conforme aux attentes à 148,2 millions d'euros, en croissance de 7,7 % par rapport à 2021 malgré l'augmentation des délais de livraison annoncée début 2022 et malgré la réduction de l'activité Big Event Rental (BER). La croissance est réalisée grâce à une forte croissance en Amérique du Nord et au niveau de la solution MediaInfra.
- Croissance maîtrisée des dépenses opérationnelles (OPEX), en ligne avec les attentes du marché.
- Bénéfice net solide à 31,3 millions d'euros grâce à une bonne performance des revenus financiers et à un avantage fiscal ponctuel, résultant en un bénéfice dilué par action de EUR 2,29.

## Performance financière pour le second semestre 2022

- Prise de commandes record de 130,1 millions d'euros (y compris le contrat Big Tech 2022).
- Chiffre d'affaires du second semestre 2022 à 80,5 millions d'euros, en croissance de 6,1% par rapport à la même période l'an dernier.
  - Chiffre d'affaires BER à 4,2 millions d'euros, en baisse de 4,9 millions d'euros par rapport au deuxième semestre 2021.
  - Chiffre d'affaires hors BER de 76,3 millions d'euros, en croissance de 9,5 millions d'euros.
- Le bénéfice net s'élève à 15,9 millions d'euros, conduisant à un bénéfice dilué par action de 1,14 EUR.

## Perspectives 2023

- Les prises de commandes de 2022 ont considérablement alimentés le carnet de commandes à livrer dans les périodes à venir. Le carnet de commandes total à fin 2022 est de 141,8 millions d'euros, en croissance de 122% par rapport à l'année dernière.
  - Le carnet de commandes pour livraison en 2023 est estimé à 85,9 millions d'euros, en croissance de 68,4% par rapport au début de l'année 2022.
- Sur la base du carnet de commandes et de la dynamique actuelle du marché, la prévision de chiffre d'affaires pour l'année 2023 est fixée à 145-155 millions d'euros. La fourchette de chiffre d'affaires démontre l'ambition d'EVS de poursuivre la croissance organique, dans une année sans revenus de location de grands événements.
- Avec le moteur de croissance en action, EVS se concentrera en 2023 sur la croissance rentable.
- EVS ne prévoit pas de croissance supplémentaire dans les équipes ni d'augmentation de l'enveloppe de dépenses d'investissement.
- Nous prévoyons de verser des dividendes en 2023 conformément à notre politique de dividende, à savoir un dividende de base par action de 1,10 EUR.

## Chiffres clés

En millions d'euros, excepté le bénéfice par action exprimé en euros						
	2S22	2S21	Variance	2022	2021	Variance
Chiffre d'affaires	80,5	75,8	4,7	148,2	137,6	10,6
Bénéfice Brut	53,0	53,2	-0,2	98,8	95,8	3,0
Marge brute %	65,8%	70,3%	-4,5 Pts	66,7%	69,6%	-2,9 Pts
Résultat d'exploitation – EBIT	16,0	21,7	-5,7	31,7	37,1	-5,4
Marge d'exploitation – EBIT %	19,9%	28,6%	-8,7 Pts	21,4%	27,0%	-5,6 Pts
Bénéfice net (part du Groupe)	15,9	19,3	-3,5	31,3	34,9	-3,6
Résultat dilué par action (part du Groupe)	1,14	1,42	-0,28	2,29	2,57	-0,28

## Commentaires

### Serge Van Herck, CEO, commente:

*“Je suis fier de dire que 2022 a encore été une année réussie pour EVS. Notre stratégie PlayForward, telle que définie fin 2019, commence à délivrer la dynamique de croissance attendue.*

*En 2022, nous avons connu une deuxième année record consécutive, avec une forte croissance des revenus, des prises de commandes et de la taille des équipes. Nous avons affiché une croissance significative en Amérique du Nord, annoncé notre plus gros contrat jamais enregistré en août avec le contrat "Big Tech 22" d'une valeur de plus de 50 millions d'USD, et géré avec succès l'inflation et les pénuries de composants tout au long de l'année.*

*Nous avons le sentiment de gagner des parts de marché dans notre activité Live Audience Business et de protéger notre position sur les marchés des Live Service Providers. Nous avons aidé avec succès nombre de nos clients à produire en direct des événements sportifs majeurs en Asie, au Moyen-Orient et en Amérique du Nord.*

*La croissance de notre équipe supporte clairement nos ambitions de croissance durable. Notre image d'employeur sérieux nous a permis d'embaucher avec succès des talents à travers le monde. Notre enquête sur l'engagement des membres de l'équipe montre à nouveau des améliorations par rapport aux années précédentes, ce qui a abouti à notre récente certification « Top Employer ».*

*Nous progressons bien dans notre vision d'écosystème solide reposant sur notre plateforme VIA en transformant avec succès la vente de produits en vente de solutions. Notre introduction de l'intelligence artificielle (AI) dans XtraMotion est une révolution dans l'industrie et représente un différenciateur majeur.*

*L'acquisition d'Axon en mai 2020 s'est traduite par une croissance des revenus de notre activité Media Infrastructure et contribue positivement à notre résultat net, démontrant notre capacité à mener à bien des acquisitions importantes. Nous avons également lancé notre nouvel ERP et mis à niveau nos applications VIA Portal telles que notre système de 'customer ticketing' pour soutenir nos ambitions de croissance à long terme et améliorer le service à nos clients.*

*Conformément à nos engagements, nous avons continué à verser de solides dividendes à nos actionnaires. Notre stratégie de développement durable a commencé à produire de solides résultats alignés sur les attentes de nos clients, et aboutissant à de bonnes notes ESG comme la médaille d'argent Ecovadis. Nous avons réalisé notre première analyse de l'empreinte carbone : ce sera un outil de gestion essentiel pour prendre les bonnes décisions en matière de développement durable à l'avenir.*

*En conclusion, notre stratégie PlayForward est clairement appréciée par nos clients et partenaires de distribution. Cela nous aide à revenir en mode croissance. Alors que les conditions économiques du marché restent très difficiles avec une inflation élevée, des pénuries de composants et la guerre en Ukraine, nous pensons que nos clients apprécient de plus en plus la fiabilité, la performance et l'innovation de nos solutions et services.*

*Notre ambition pour les prochaines années est de continuer à générer une croissance à la fois de notre chiffre d'affaires et de notre résultat net. Nous sommes convaincus qu'en se focalisant sur le contrôle des coûts, nous pourrions tenir cette promesse."*

#### **Veerle De Wit, CFO, commente les résultats et les perspectives:**

*"Les résultats de notre chiffre d'affaires 2022 démontrent clairement notre capacité à réaliser une croissance organique. Malgré des délais de livraison accrus, annoncés début 2022, et avec une baisse des revenus liés au Big Event Rental, nous sommes en mesure de réaliser une solide performance en termes de chiffre d'affaires. Tous les indicateurs nous amènent à conclure que cette croissance organique est là pour durer : la performance chiffre d'affaires, ainsi que la position solide des revenus sécurisés pour 2023, constituent une bonne base pour poursuivre notre trajectoire de croissance.*

*Être une entreprise en mode de croissance signifie que les ressources nécessaires doivent être investies pour soutenir cette croissance : 2022 a été une année où nous avons investi dans des ressources supplémentaires, dans le développement de nouveaux produits et dans l'épine dorsale de nos opérations. Cette colonne vertébrale, un nouveau système ERP lancé à l'échelle mondiale, nous a permis d'optimiser nos processus et d'affiner notre contrôle des coûts. En conséquence, la granularité de nos rapports s'améliore, ce qui a conduit à la décision d'enregistrer un write-off de 0,7 million d'euros lié aux coûts de production.*

*Nos dépenses opérationnelles ont connu une croissance maîtrisée. Le contrôle de nos habitudes de dépenses reste un point d'attention pour 2023, en particulier dans le marché volatil actuel.*

*Grâce à une saine gestion de trésorerie et à des avantages fiscaux, nous sommes en mesure de créer un solide bénéfice net d'une valeur de 31,3 millions d'euros, générant un bénéfice dilué par action de 2,29 euros.*

*Notre bilan reste également sain avec un niveau d'endettement très faible et une trésorerie solide. Notre position de trésorerie diminue tout au long de 2022, en raison des dividendes élevés versés et de l'augmentation des besoins en fonds de roulement nets. L'impact sur le fonds de roulement net est un impact temporaire : la mise en place du nouveau système ERP a créé un retard dans la facturation au quatrième trimestre - le trimestre avec le volume le plus élevé - entraînant un volume important de créances non échues à fin 2022. Il s'agit d'un effet temporaire, qui se normalisera début 2023, dès l'échéance des factures.*

*Sur la base des bons résultats de l'année 2022, nous sommes en mesure de maintenir notre politique de dividende définie plus tôt en 2022."*

## Perspectives du Marché

Les chiffres record en termes de chiffre d'affaires, de prises de commandes et de carnet de commandes traduisent la traction du marché que vit EVS. Nos principaux moteurs de croissance sont l'Amérique du Nord et Media Infrastructure. La performance de notre solution MediaInfra démontre clairement la puissance de notre stratégie d'acquisition. C'est le fruit de notre investissement dans Axon en 2020, et cette acquisition démontre son retour sur investissement 2 ans plus tard.

Le nombre élevé de commandes est également dû à notre plus gros contrat signé dans l'histoire d'EVS : notre Big Tech 2022. Ce contrat s'est avéré une étape exceptionnelle dans l'histoire d'EVS. Ce contrat est un accord de 10 ans qui couvre la livraison des solutions LiveCeption® de production en direct, de replay et de highlight d'EVS, combiné à un accord de services à long terme. Le contrat offre à notre client basé aux États-Unis un accès aux dernières innovations technologiques pour les 10 prochaines années, une mise à niveau complète de sa base installée, des dépenses opérationnelles prévisibles et une facilité d'exploitation.

2022 a été une année avec d'importants grands événements, qu'EVS a pu soutenir avec succès. De nouvelles solutions, telles que MediaHub et MediaInfra Strada, ont été introduites avec succès dans notre activité Big Event Rental.

Les conditions de marché ont été difficiles tout au long de l'année, avec des taux d'intérêt volatils, l'inflation et un marché des composants toujours erratique. Ce marché volatil a poussé EVS à mettre en place une politique systémique d'augmentation des prix. Deux fois par an, les prix de vente sont évalués sur la base du coût sous-jacent des composants et de l'inflation du coût de la main-d'œuvre. EVS a introduit 2 augmentations de prix en 2022 : une première en février 2022, et une seconde en septembre 2022. La politique d'augmentation des prix vise à garantir la rentabilité globale des solutions d'EVS.

Le marché erratique des composants a également contraint EVS à étendre ses délais de livraison début 2022 et à changer l'approche de la chaîne d'approvisionnement. Cependant, comme la plupart des composants subissent des délais de livraison plus longs, EVS a investi de manière proactive dans l'inventaire pour s'assurer que ces conditions de livraison sont respectées.

EVS a reçu de nombreux prix en 2022, et ce pour différentes dimensions commerciales. Allant des prix technologiques (Neuron Protect Best of Show Award au NAB Show), aux Wallonia International Business Awards, au prix IABM Environmental Sustainability, ou à la certification Top Employer en 2023.

Trois ans après l'exercice stratégique PLAYForward qui a déplacé l'approche 'produits' vers une approche 'solutions', nous pouvons affirmer avec confiance que cette approche axée sur les solutions est très appréciée par nos clients et contribue à la différenciation reflétée dans le carnet de commandes.

## Technologies

En 2022, une nouvelle génération de produits d'Intelligence Artificielle (AI) est apparue sur le marché. EVS continue d'investir dans le développement d'algorithmes d'apprentissage automatique spécifiques pour diffuser des composants spécifiques et intègre également en parallèle des technologies ou des bibliothèques d'AI existantes dans le portefeuille de solutions ou de flux déployés pour nos clients.

EVS a également développé et évangélisé cette année le concept de "Balanced computing" comme la meilleure répartition de la charge de travail informatique entre 'on-prem', datacenter et cloud public en fonction des avantages économiques et des contraintes techniques pour un flux spécifique. Ce concept a été bien accueilli par le marché où certains acteurs commencent à découvrir les limites d'une approche « pur cloud » en termes de fonctionnalités et de l'impact significatif sur le 'Total Cost of Ownership' pour la production d'événements premium.

EVS investit également actuellement dans le développement de composants de solution importants qui seront ensuite intégrés dans les différentes solutions. Grâce à la capacité de suivre les avantages apportés par ces composants dans le futur, ces développements seront activés. Ces développements contribueront à la future croissance durable d'EVS.

## Sujets Corporate

2022 marque le moment où l'acquisition d'Axon commence vraiment à porter ses fruits pour EVS. Les hypothèses initiales émises en termes d'expansion géographique du marché se concrétisent. De plus, les développements réalisés pour assurer une intégration de bout en bout avec les produits EVS démontrent la complémentarité de cette société au sein du portefeuille EVS. Elle nous conforte dans notre stratégie d'acquisition et notre capacité à intégrer des entreprises.

L'un des axes de la stratégie PLAYforward est l'amélioration de notre fonctionnement interne. En tant qu'entreprise, nous voulons nous assurer que nous avons mis en place des processus efficaces qui favorisent la collaboration de bout en bout dans tous nos départements. Disposer d'une colonne vertébrale opérationnelle efficace est important dans ce contexte. En octobre 2022, EVS a lancé un nouveau système ERP global pour assurer un fonctionnement optimal de notre entreprise. Le lancement a été un succès et n'a causé aucune interruption majeure de l'activité : l'expédition, la production et le support ont été actifs dès le premier jour. Nous avons maintenant une base solide pour optimiser en continu nos processus et assurer une expérience optimale pour les membres de l'équipe et les clients.

En parlant d'amélioration des processus, 2022 est également l'année où nous avons mis en place pour la première fois un ajustement systémique des prix catalogue. Les conditions du marché exigent une méthodologie claire pour compenser l'impact de la hausse des prix des composants et de l'augmentation de l'inflation sur les coûts de main-d'œuvre. EVS évalue désormais la nécessité d'ajustements de prix deux fois par an pour protéger la génération de marge de l'entreprise.

2022 est également l'année où nous continuons à étendre nos efforts de développement durable en termes d'ESG. Après un premier rapport publié en 2021, nous continuons à structurer nos efforts en termes de durabilité. Notre stratégie et notre reporting ESG actuels ont déjà reçu des retours positifs du marché : nous avons reçu une médaille

d'argent d'Ecovadis, obtenu un score encourageant d'autres sociétés de notation et récemment obtenu la certification de Top Employer pour 2023. Fin 2022, nous avons également réalisé notre première analyse d'empreinte carbone EVS : elle nous donne non seulement un aperçu de nos émissions directes et indirectes de CO<sub>2</sub>, mais surtout, nous aide à définir notre feuille de route pour réduire notre empreinte carbone à l'avenir.

EVS a également réinventé sa manière de collaborer avec ses partenaires de distribution. Un programme structuré de partenaires de distribution a été développé, axé sur des relations durables avec les partenaires plus que sur des réponses opportunistes du marché, en commençant à développer des parcours de certification et des objectifs clairs. Ce programme permet à EVS d'atteindre un plus large éventail de clients et même de pénétrer de nouveaux marchés.

Étant une entreprise en mode croissance, EVS a encore investi dans des membres d'équipe supplémentaires. Des ressources supplémentaires ont été principalement affectées aux rôles de support et d'exploitation, afin d'alimenter notre croissance future, et à certaines ressources de recherche et développement, afin de doter en personnel certains développements importants assurant la croissance future. Grâce à une image d'employeur forte, EVS a pu attirer ce nombre élevé de talents dans un laps de temps relativement court.

Toujours pour soutenir notre ambition de croissance future, EVS a encore renforcé son équipe de direction, début 2022. Un nouveau CTO, Alex Redfern, a été accueilli et Xavier Orri a été nommé EVP Projects & Operations.

## Chiffre d'affaires au second semestre 2022 et pour l'exercice 2022

Au second semestre 2022, le chiffre d'affaires EVS a atteint 80,5 millions d'euros : une augmentation de 4,7 millions d'euros ou 6,2 % par rapport au second semestre 2021, malgré une baisse de 4,2 millions d'euros sur le BER.

A taux de change constant, le chiffre d'affaires a diminué de 1,6 % par rapport à la même période de 2021.

Chiffre d'affaires – en millions d'euros	2S22	2S21	2S22/2S21
Total déclaré	80,5	75,8	6,0%
Total à taux de change constant	74,7	75,8	-1.6%
<b>Total à taux de change constant et hors Big Event Rental</b>	<b>70,5</b>	<b>66,8</b>	<b>5.6%</b>

Pour l'ensemble de l'année 2022, le chiffre d'affaires EVS a atteint 148,2 millions d'euros : une augmentation de 10,6 millions d'euros ou 7,7 % par rapport à 2021, malgré une baisse de 3,7 millions d'euros sur le BER et malgré un délai de livraison accru annoncé début 2022. Cette performance témoigne de la croissance organique réalisée en 2022.

A taux de change constant, le chiffre d'affaires a augmenté de 3,5% par rapport à 2021.

Revenue – EUR millions	2022	2021	2022/2021
Total déclaré	148,158	137,578	7,7%
Total à taux de change constant	142,382	137,578	3.5%
<b>Total à taux de change constant et hors Big Event Rental</b>	<b>132,532</b>	<b>124,044</b>	<b>6.8%</b>

Les fluctuations des devises impactent principalement le chiffre d'affaires d'EVS par la conversion EUR/USD, ce qui peut avoir un impact significatif sur nos résultats même si les fluctuations EUR/USD impactent également le coût de nos opérations aux États-Unis et partiellement notre coût des matières premières.

Au second semestre, (hors Big Event Rentals) LSP a représenté 40% (31% au 2S21) du chiffre d'affaires, LAB 55% (57% au 2S21).

D'un point de vue géographique, le chiffre d'affaires (hors Big Event Rental) se répartit au 2S22 comme suit :

- **Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)** : 39,1 millions d'euros (31,7 millions d'euros au 2S21)
- **Amériques (NALA)** : 25,9 millions d'euros (21,7 millions d'euros au 2S21)

- **Asie & Pacifique (APAC)** : 11,3 millions d'euros (13,4 millions d'euros au 2S21), impactée par le ralentissement dans la région suite aux implications du COVID (principalement en Chine). Les prises de commandes pour l'APAC au 2S22 nous confortent dans le fait que cette tendance peut s'inverser.

## Résultats globaux pour 2022

La marge brute consolidée s'est établie à 66,7 % en 2022, contre 69,6 % en 2021 (-2,9 Pts), ce qui s'explique par différents facteurs :

- Investissements importants dans le département opérations & support pour garantir que nous continuons à fournir un support de qualité partout dans le monde, en ligne avec nos modèles de croissance (représentant -1,4 Pts).
- L'impact de l'évolution du mix de solutions représente -1,1 Pts suite au poids relatif de Media Infrastructure dans le portefeuille global.
- Write-off d'une valeur de 0,7 million d'euros liée aux coûts de production, suite à un reporting d'inventaire plus granulaire grâce à des processus optimisés dans notre nouvel ERP (-0,4 Pts).

Afin de maintenir les niveaux de marge brute, l'impact des augmentations de prix de revient et de l'inflation a été systématiquement modélisé dans les augmentations de prix de vente correspondantes. Cela s'est principalement traduit par une amélioration des marges de nos solutions Media Infrastructure et MediaCeption.

Les dépenses d'exploitation ont augmenté de 11 % par rapport à 2021 (restant en deçà des prévisions fournies) en raison de l'inflation du coût de la main-d'œuvre et des prix de l'énergie et des habitudes de dépenses post-COVID ayant un impact sur les dépenses de voyage, de marketing, ... EVS a également investi dans des ressources de recherche et développement supplémentaires en 2022, tant par le biais d'engagements internes que de contrats externes. Ces ressources supplémentaires ont été affectées à 2 développements importants, comptabilisés en immobilisations incorporelles en 2022. Les dépenses associées ont donc été capitalisées au bilan.

La performance EBIT globale est de 31,7 millions d'euros, générant une marge EBIT de 21,4%.

Le bénéfice net s'élève à 31,3 millions d'euros, bénéficiant d'un solide résultat financier suite à une gestion proactive de la trésorerie et d'un faible niveau d'impôts (1,4 million d'euros contre 2,8 millions d'euros l'année dernière) résultant d'un excédent d'impôts payés en 2021 et diverses latences fiscales liées aux années antérieures.

Le bénéfice net conduit à un bénéfice dilué par action de 2,29 EUR (contre 2,57 EUR en 2021).

## Résultats pour le second semestre 2022

La marge bénéficiaire brute au 2S22 était de 65,9% contre 70,3% à la même période l'an dernier. Cette baisse est la conséquence d'une baisse des revenus de Big Event Rentals et d'un poids plus élevé de la solution Media Infrastructure dans le mix global. De plus, l'impact des embauches effectuées en 2022 pour assurer la continuité des opérations et du support de qualité affecte la comparaison.

Les charges d'exploitation ont augmenté de 13,8 % au 2S22 par rapport à la même période l'an dernier et reflètent les habitudes de dépenses post-COVID et l'impact de l'inflation.

La marge EBIT du 2S22 était de 19,8%, contre 28,6% au 2S21 : la marge EBIT baisse principalement suite aux investissements réalisés au cours des 12 derniers mois pour soutenir notre modèle de croissance.

Le bénéfice net du Groupe s'est élevé à 15,9 millions d'euros au 2S22, contre 19,3 millions d'euros au 2S21. Le bénéfice dilué par action s'est élevé à 1,14 EUR au 2S22 contre 1,42 EUR au 2S21.

## Evolution du personnel

Fin 2022, EVS employait 613 collaborateurs (ETP). Il s'agit d'une augmentation de 62 collaborateurs par rapport à fin 2021 (551 ETP). Cette augmentation reflète nos investissements continus dans la croissance d'EVS. Nous ne prévoyons pas de croissance supplémentaire de nos équipes en 2023, et nous veillerons à équilibrer les priorités d'EVS avec le personnel existant.

## Bilan et flux de trésorerie

EVS continue d'avoir un bilan solide avec une trésorerie nette de 33,8 millions d'euros et un faible niveau d'endettement (dont 12,5 millions d'euros liés à la norme IFRS 16) résultant en un total des capitaux propres représentant 75,4% du total du bilan à fin 2022. La diminution de la trésorerie et des équivalents de trésorerie (-23,1 millions d'euros) par rapport à fin 2021 est principalement due aux dividendes versés en mai et novembre (y compris le dividende additionnel exceptionnel), combinée à l'augmentation de besoin en fonds de roulement à fin 2022.

Les besoins en fonds de roulement augmentent, principalement liés à la croissance des créances clients. Les créances clients évoluent en grande partie en ligne avec nos volumes de ventes globaux. 71% de nos créances clients ne sont pas échues à la fin de l'année, avec un volume important de factures émises dans la seconde moitié du quatrième trimestre, compte tenu d'une suspension temporaire des opérations de facturation après le Go-Live de notre nouveau système ERP. Nous prévoyons que ces recettes commerciales se rétabliront au premier trimestre 2023. Une trésorerie saine reste une priorité pour EVS.

Les autres immobilisations incorporelles comprennent les frais de développement interne capitalisés au cours de l'année 2022 selon IAS 38 (Immobilisations incorporelles).

Les terrains et constructions comprennent principalement le siège à Liège ainsi que le droit d'usage pour les bureaux à l'étranger (IFRS16).

Les stocks s'élèvent à 28,8 millions d'euros, soit une augmentation de 2,8 millions d'euros par rapport au début de l'année, reflet d'une gestion proactive de la chaîne d'approvisionnement pour garantir le respect systématique des délais de livraison envers nos clients.

Les passifs comprennent 15,3 millions d'euros de dettes financières (long terme et court terme), principalement liées aux dettes de location pour 12,5 millions d'euros et aux emprunts pour 2,8 millions d'euros. Les provisions à long terme comprennent la provision pour garantie technique sur les produits EVS pour la main-d'œuvre et les pièces. Les autres dettes représentent principalement des produits constatés d'avance et des acomptes reçus de clients sur des contrats en cours.

La trésorerie nette provenant des activités opérationnelles s'élève à 11,0 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2022, contre 38,7 millions d'euros en 2021. La diminution est principalement due à des besoins en fonds de roulement plus élevés résultant de l'augmentation des créances clients (comme décrit ci-dessus) et de la baisse des dettes fournisseurs, conjuguée à une baisse du résultat net. Au 31 décembre 2022, la trésorerie et les équivalents de trésorerie s'élevaient à 49,1 millions d'euros, contre 72,1 millions d'euros à la fin de 2021. La diminution est principalement due à la baisse de la trésorerie provenant des activités opérationnelles, combinée à l'augmentation des investissements en immobilisations incorporelles et corporelles (en particulier dans le développement interne d'immobilisations incorporelles) ainsi que de l'augmentation du montant des dividendes distribués en 2022, y compris le dividende exceptionnel .

Fin décembre 2022, il y avait 14.327.024 actions EVS en circulation, dont 908.014 étaient détenues par la société. A la même date, 492.975 warrants étaient en circulation avec un prix d'exercice moyen de 16,95 EUR et des échéances entre octobre 2026 et septembre 2028.

## Mandats Sociaux

Il n'y a plus eu de changement dans la composition du Conseil d'Administration depuis la dernière Assemblée Générale du 17 mai au cours de laquelle les actionnaires avaient nommé deux nouveaux administrateurs, Frédéric Vincent et Marco Miserez, tous deux pour une durée de 4 ans. Le Conseil d'administration est actuellement composé de sept administrateurs :

- **Johan Deschuyffeleer**, administrateur indépendant & président (représentant The House of Value BVBA);
- **Michel Counson**, directeur général;
- **Martin De Prycker**, administrateur indépendant (représentant InnoConsult BVBA);
- **Chantal De Vrieze**, administrateur indépendant (représentant 7 Capital SRL);
- **Frédéric Vincent**, administrateur indépendant;
- **Marco Miserez**, administrateur indépendant; and
- **Anne Cambier**, administrateur indépendant (représentant Accompany You SRL)

## Glossaire

Terme	Definition
<b>Revenu sécurisé</b>	Chiffre d'affaires déjà comptabilisé ainsi que les commandes en cours qui seront comptabilisées en chiffre d'affaires au cours de l'exercice
<b>Carnet de commandes &lt;date&gt;</b>	Recettes prévues pour être reconnues après le <date> sur la base des commandes en cours.
<b>Pilier de marché des LAB</b>	<b>LAB</b> – Live Audience Business (entreprises d'audience en direct) Recettes provenant de clients qui utilisent les produits et solutions EVS pour créer du contenu pour leur propre usage. Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : diffuseurs, stades, lieux de culte, centres médiatiques d'entreprise, organisations sportives, gouvernements et institutions, universités et collèges.
<b>Pilier de marché des LSP</b>	<b>LSP</b> – Live Service Providers (fournisseurs de services en direct) Recettes provenant de clients utilisant les produits et solutions EVS pour servir les « clients LAB ». Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : sociétés de location et d'installation, sociétés de production, opérateurs indépendants, partenaires technologiques et intégrateurs de systèmes achetant pour leur propre usage
<b>Pilier de marché des BER</b>	<b>BER</b> – Big Event Rental (locations pour grands événements) Recettes provenant de locations pour grands événements non annuels. Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : diffuseurs hôtes de grands événements.

En cas de divergences entre la version anglaise et la version française, la version anglaise prévaut.

## Conférence téléphonique

EVS tiendra une conférence téléphonique en anglais aujourd'hui à 15h30 CET pour les analystes financiers et les investisseurs institutionnels. D'autres parties intéressées peuvent se joindre à l'appel en mode écoute uniquement. La présentation utilisée lors de la conférence téléphonique sera disponible peu de temps avant l'appel sur le site Web d'EVS.

Les participants doivent s'inscrire à la conférence en utilisant le lien fourni ci-dessous. Lors de l'inscription, chaque participant recevra un numéro d'appel, un code d'accès direct à l'événement et un identifiant unique.

1. **Inscription en ligne:** <https://register.vevent.com/register/Ble156e14a79604a6984c8fb06a38e3c27>

2. **Webcast Player URL:** <https://edge.media-server.com/mmc/p/yzt4d6v8>

## Calendrier d'entreprise

**16 mai 2023:** Assemblée Générale

**17 mai 2023:** Q1 2023 Trading update

**18 August 2023:** Résultats du premier semestre 2023

**17 november 2023:** Q3 2023 Trading update

Pour plus d'informations, veuillez contacter:



## VEERLE DE WIT

EVS Broadcast Equipment S.A., Liege Science Park, 13 rue du Bois Saint-Jean, B-4102 Seraing, Belgique

Tel: [+32 4 361 70 00](tel:+3243617000) | E-mail: [corpcom@evs.com](mailto:corpcom@evs.com) | Website: [www.evs.com](http://www.evs.com)

## Déclarations prospectives

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives concernant les activités, la situation financière et les résultats d'exploitation d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes ou les convictions actuelles de la direction d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats ou performances réels de la société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans ces déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes sont liés à l'évolution de la technologie et des exigences du marché, à la concentration de l'entreprise sur un seul secteur, à la baisse de la demande pour les produits de l'entreprise et ceux de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire en temps opportun de nouvelles technologies, produits et applications, et à la perte de marché et la pression sur les prix résultant de la concurrence, ce qui pourrait faire en sorte que les résultats ou performances réels de la société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans ces déclarations prospectives. EVS n'assume aucune obligation de publier publiquement toute révision de ces déclarations prospectives pour refléter des événements ou des circonstances après la date des présentes ou pour refléter la survenance d'événements imprévus.

## À propos d'EVS

EVS est mondialement reconnu comme le leader de la technologie vidéo en direct pour les productions broadcast et de nouveaux médias. Notre passion et notre objectif sont d'aider nos clients à créer des histoires immersives qui déclenchent le meilleur retour sur émotion. Grâce à une large gamme de produits et de solutions, nous fournissons les images sportives en direct les plus captivantes, des émissions de divertissement à la mode et des contenus d'actualité à des milliards de téléspectateurs chaque jour - et en temps réel.

La société a son siège social en Belgique et compte environ 620 employés répartis dans des bureaux en Europe, au Moyen-Orient, en Asie et en Amérique du Nord, et fournit une assistance commerciale et technique dans plus de 100 pays. EVS est une société anonyme cotée sur Euronext Bruxelles : EVS, ISIN : BE0003820371.

Pour plus d'informations, visitez [www.evs.com](http://www.evs.com).

# États financiers consolidés intermédiaires condensés

## ANNEXE 1: compte de résultat consolidé condensé

(En milliers d'euros)	Notes	2022	2021	2S22	2S21
Chiffre d'affaires	5.3	148.158	137.578	80.486	75.799
Coût des ventes		-49.314	-41.764	-27.473	-22.543
<b>Bénéfice brut</b>		<b>98.844</b>	<b>95.814</b>	<b>53.013</b>	<b>53.256</b>
<b>Marge brute %</b>		<b>66,7%</b>	<b>69,6%</b>	<b>65,9%</b>	<b>70,3%</b>
Frais de vente et d'administration		-39.815	-32.392	-22.532	-17.555
Frais de recherche et de développement		-26.267	-27.088	-14.368	-14.867
Autres produits		200	1.108	150	1.057
Autres dépenses		-607	-114	-121	-71
Rémunération sous forme d'actions et plan ESOP		-643	-232	-169	-107
<b>Bénéfice d'exploitation (EBIT)</b>		<b>31.712</b>	<b>37.096</b>	<b>15.973</b>	<b>21.713</b>
<b>Marge d'exploitation (EBIT) %</b>		<b>21,4%</b>	<b>27,0%</b>	<b>19,8%</b>	<b>28,6%</b>
Produits d'intérêt sur prêts et dépôts		106	51	76	-17
Charges d'intérêt		-912	-893	-439	-446
Autres produits (ou charges) financiers nets	5.6	1.793	1.254	-146	932
Part dans le résultat de l'entreprise mise en équivalence		67	193	-10	-20
<b>Bénéfice avant impôts (PBT)</b>		<b>32.766</b>	<b>37.701</b>	<b>15.454</b>	<b>22.162</b>
Impôts sur le revenu	5.7	-1.422	-2.797	442	-2.853
<b>Bénéfice net</b>		<b>31.344</b>	<b>34.904</b>	<b>15.896</b>	<b>19.309</b>
Imputable à :					
Intérêt minoritaire		-	-	-	-
<b>Actionnaires de la société mère</b>		<b>31.344</b>	<b>34.904</b>	<b>15.896</b>	<b>19.309</b>

RÉSULTATS PAR ACTION (en nombre d'actions et en EUR)	2022	2021	2S22	2S21
Nombre moyen pondéré d'actions souscrites moins les actions propres	13.411.972	13.400.624	13.419.010	13.401.884
Nombre moyen pondéré d'actions entièrement diluées	13.681.084	13.587.624	13.768.895	13.588.884
<b>Résultat de base - part du groupe</b>	<b>2,34</b>	<b>2,60</b>	<b>1,19</b>	<b>1,44</b>
<b>Résultat dilué - part du groupe <sup>(1)</sup></b>	<b>2,29</b>	<b>2,57</b>	<b>1,14</b>	<b>1,42</b>

ÉTAT CONSOLIDÉ DU RÉSULTAT GLOBAL (en millier d'euros)	2022	2021	2S22	2S21
<b>Bénéfice net</b>	<b>31.344</b>	<b>34.904</b>	<b>15.896</b>	<b>19.309</b>
<b>Autres éléments du résultat global de la période</b>				
Écarts de conversion monétaire	324	475	-231	276
<b>Total des éléments recyclables</b>	<b>324</b>	<b>475</b>	<b>-231</b>	<b>276</b>
Différence sur ouverture	460	-	460	-
Gains/(pertes) sur réévaluation des obligations au titre de prestations définies	1.373	-412	440	-412
<b>Total des éléments non-recyclables</b>	<b>1.833</b>	<b>-412</b>	<b>900</b>	<b>-412</b>
<b>Total des autres éléments du résultat global de la période, net d'impôt</b>	<b>2.157</b>	<b>63</b>	<b>669</b>	<b>-136</b>
<b>Total du résultat global de la période</b>	<b>33.501</b>	<b>34.967</b>	<b>16.565</b>	<b>19.173</b>
Imputable à :				
Intérêt minoritaire	-	-	-	-
Part du Groupe	<b>33.501</b>	<b>34.967</b>	<b>16.565</b>	<b>19.173</b>

(1) Le résultat dilué par action inclut :

- 187.000 warrants attribués en octobre 2020, dont 154.250 sont en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en octobre 2026 ;
- 158.600 warrants attribués en juin 2021, dont 155.350 sont en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en juin 2027 ; et
- 183.375 warrants attribués en septembre 2022, tous en circulation et avec une échéance en septembre 2028.

## ANNEXE 2: situation financière condensée (bilan)

<b>ACTIF</b> (en milliers d'euros)	Notes	Dec 31, 2022	Dec 31, 2021
<b>Actifs non courants:</b>			
Goodwill		2.832	2.832
Autres immobilisations incorporelles	5.10	13.215	6.113
Terrains et bâtiments	5.11	50.543	52.673
Autres immobilisations corporelles	5.11	4.691	4.307
Investissement comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence		1.922	1.920
Autres créances à long terme		3.647	2.408
Actifs d'impôts différés		4.622	5.933
Autres actifs financiers		512	404
<b>Total des actifs non courants</b>		<b>81.984</b>	<b>76.590</b>
<b>Actifs courants :</b>			
Stocks		28.786	25.951
Créances commerciales		61.655	38.924
Autres créances, charges différées et produits à recevoir		11.566	6.417
Autres actifs financiers		174	201
Trésorerie et équivalents de trésorerie		49.051	72.144
<b>Total des actifs courants</b>		<b>151.232</b>	<b>143.637</b>
<b>Total des actifs</b>		<b>233.216</b>	<b>220.227</b>
<b>CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS</b> (en milliers d'euros)			
<b>Fonds propres :</b>			
<b>Capital</b>		<b>8.772</b>	<b>8.772</b>
Réserves		183.390	170.570
Actions propres		-17.447	-17.776
<b>Total des réserves consolidées</b>		<b>165.943</b>	<b>152.794</b>
Différences de conversion		1.075	751
<b>Fonds propres imputables aux actionnaires de la société mère</b>		<b>175.790</b>	<b>162.317</b>
<b>Intérêt minoritaire</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total des fonds propres</b>	5.4	<b>175.790</b>	<b>162.317</b>
Provisions à long terme		1.637	1.502
Impôts différés passifs		10	11
Dettes financières à long terme	5.12	11.528	13.554
Autres dettes à long terme	5.13	120	1.825
<b>Passif à long terme</b>		<b>13.295</b>	<b>16.892</b>
Part des dettes financières à court terme	5.12	3.750	3.728
Dettes commerciales		9.207	10.497
Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		11.219	10.658
Impôt sur le revenu à payer		1.959	2.586
Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés	5.6	17.996	13.549
<b>Passif à court terme</b>		<b>44.131</b>	<b>41.018</b>
<b>Total des fonds propres et du passif</b>		<b>233.216</b>	<b>220.227</b>

## ANNEXE 3: état des flux de trésorerie condensé

(en millier d'euros)	Notes	2022	2021
<b>Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles</b>			
<b>Bénéfice net, part du groupe</b>		<b>31.344</b>	<b>34.904</b>
<b>Ajustement pour:</b>			
- Amortissements et dépréciation des immobilisations		6.738	7.015
- Plan de participation bénéficiaire et warrants	5.4	642	232
- Provisions		212	417
- Impôts sur le revenu		1.422	2.797
- Résultat financier net produit (-) / dépense (+)		-987	-412
- Part du résultat des entités comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence		-67	-193
<b>Ajustement pour les variations des éléments du fonds de roulement :</b>			
- Stock		-2.834	-3.372
- Créances commerciales		-23.970	-10.061
- Autres créances, charges différées et produits à recevoir		-3.889	-430
- Dettes commerciales		-1.290	4.722
- Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		541	3.653
- Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés		4.776	-263
- Différences de conversion		803	813
<i>Trésorerie générée par les opérations</i>		<i>13.441</i>	<i>39.822</i>
Impôts sur les revenus payés	5.7	-2.469	-1.112
<b>Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles</b>		<b>10.972</b>	<b>38.710</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement</b>			
Achat d'actifs incorporels		-8.770	-234
Achat d'actifs corporels (terrains et bâtiments et autres actifs corporels)		-1.101	-1.357
Autres actifs financiers		-102	3
<b>Trésorerie nette utilisée pour les activités d'investissement</b>		<b>-9.973</b>	<b>-1.588</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités de financement</b>			
Remboursements d'emprunts	5.12	-1.095	-1.086
Paiement des dettes de location		-2.828	-3.417
Intérêts payés		-688	-566
Intérêts reçus		75	13
Dividende reçu d'une entreprise détenue		64	-
Dividende payé		-20.112	-13.400
<b>Trésorerie nette utilisée dans les activités de financement</b>		<b>-24.584</b>	<b>-18.456</b>
<b>Augmentation / Diminution nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>		<b>-23.585</b>	<b>18.666</b>
<b>Différence de change nette</b>		<b>492</b>	<b>810</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période</b>		<b>72.144</b>	<b>52.668</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>		<b>49.051</b>	<b>72.144</b>

## ANNEXE 4: état des variations des capitaux propres condensé

(en milliers d'euros)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion monétaire	Fonds propres, part du Groupe	Intérêt sans contrôle	Total des fonds propres
<b>Solde au 1er janvier 2021</b>	<b>8.772</b>	<b>149.309</b>	<b>-17.835</b>	<b>276</b>	<b>140.522</b>	<b>-</b>	<b>140.522</b>
Résultat net		34.904			34.904		34.904
Autres éléments du résultat global de la période		-412		475	63		63
<b>Total du résultat global de la période</b>		<b>34.492</b>		<b>475</b>	<b>34.967</b>		<b>34.967</b>
Paiements en actions		232			232		232
Acquisition/Ventes d'actions propres			59		59		59
Dividende final		-6.699			-6.699		-6.699
Acompte sur dividende		-6.701			-6.701		-6.701
Autre affectation		-63			-63		-63
<b>Solde au 31 décembre 2021</b>	<b>8.772</b>	<b>170.570</b>	<b>-17.776</b>	<b>751</b>	<b>162.317</b>	<b>-</b>	<b>162.317</b>

(en milliers d'euros)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion monétaire	Fonds propres, part du Groupe	Intérêt sans contrôle	Total des fonds propres
<b>Solde au 1er janvier 2022</b>	<b>8.772</b>	<b>170.570</b>	<b>-17.776</b>	<b>751</b>	<b>162.317</b>	<b>-</b>	<b>162.317</b>
Résultat net		31.344			31.344		31.344
Autres éléments du résultat global de la période		1.833		324	2.157		2.157
<b>Total du résultat global de la période</b>		<b>33.117</b>		<b>324</b>	<b>33.501</b>		<b>33.501</b>
Paiements en actions		581			581		581
Acquisition/Ventes d'actions propres		-329	329		-		-
Dividende final		-13.402			-13.402		-13.402
Acompte sur dividende		-6.710			-6.710		-6.710
Autre affectation		-497			-497		-497
<b>Solde au 31 décembre 2022</b>	<b>8.772</b>	<b>183.390</b>	<b>-17.447</b>	<b>1.075</b>	<b>175.790</b>	<b>-</b>	<b>175.790</b>

## ANNEXE 5: notes concernant les états financiers consolidés

### NOTE 5.1: BASE DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS

Les états financiers consolidés du Groupe EVS pour la période de 12 mois close le 31 décembre 2022 sont établis et présentés conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées pour être utilisées dans l'Union européenne. Le cadre et les normes comptables adoptés par la Commission européenne sont accessibles via le lien suivant sur le site Internet : [http://ec.europa.eu/finance/company-reporting/index\\_en.htm](http://ec.europa.eu/finance/company-reporting/index_en.htm).

Les états financiers intermédiaires résumés du Groupe pour la période de 12 mois close le 31 décembre 2022 ont été arrêtés par le Conseil d'administration du 16 février 2023. Ce rapport intermédiaire n'explique que les événements et transactions significatifs pour une compréhension de l'évolution de la situation financière et des rapports depuis la dernière période de rapport annuel et doit donc être lu conjointement avec les états financiers consolidés complets de 2022 dont ces états financiers résumés sont dérivés et dont la publication est prévue sur le site Internet du Groupe EVS d'ici le 14 avril 2023. Les états financiers intermédiaires résumés sont préparés sur une base de continuité d'exploitation.

### NOTE 5.2.1: POLITIQUES ET MÉTHODES COMPTABLES SIGNIFICATIVES

Ces états financiers intermédiaires résumés ont été préparés conformément à la norme IAS 34 Information financière intermédiaire, telle que publiée par l'IASB et telle qu'adoptée par l'UE. Les principes et méthodes comptables retenus pour l'établissement des comptes consolidés IFRS de la société sont cohérents avec ceux appliqués dans les comptes consolidés 2021. Les principes et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2021 sur [www.evs.com](http://www.evs.com), à l'exception de la méthode comptable sur les immobilisations incorporelles qui inclut pour la première fois la capitalisation des frais de développement (voir note 5.10) ainsi que des normes IFRS et interprétations IFRIC nouvelles, amendées ou révisées en vigueur depuis le 1er janvier 2022. L'adoption de ces normes nouvelles, amendées ou révisées n'a pas eu d'impact significatif sur les états financiers consolidés du Groupe.

### NOTE 5.2.2: JUGEMENTS ET ESTIMATIONS

- **Impacts de la volatilité actuelle des marchés et des évolutions macroéconomiques**

Les impacts de la volatilité actuelle du marché et des développements macroéconomiques ont été pris en compte par la société pour évaluer les effets potentiels sur la performance financière d'EVS et la valorisation de ses actifs et passifs. En particulier, les hypothèses clés utilisées dans le calcul des obligations de retraite ont été revues pour garantir une évaluation correcte au 31 décembre 2022. En outre, les hypothèses clés utilisées pour estimer les valeurs recouvrables des unités génératrices de trésorerie dans le cadre du test de dépréciation du goodwill reflètent les dernières conditions du marché pour les taux d'intérêt et le coût moyen pondéré du capital

- **Estimation de la durée de vie utile et de la valeur résiduelle**

Les immobilisations corporelles sont amorties selon le mode linéaire afin de répartir systématiquement leur montant amortissable sur leur durée d'utilité. Pour l'immeuble du siège à Liège, le montant amortissable est le coût diminué de sa valeur résiduelle estimée. La durée d'utilité et la valeur résiduelle d'un actif sont estimées sur une base réaliste basée sur l'expérience du Groupe avec des actifs similaires et revues régulièrement. L'effet des modifications de la durée d'utilité est comptabilisé prospectivement.

- **Devise fonctionnelle des entités du Groupe**

Les états financiers individuels de chaque filiale sont établis dans la devise de l'environnement économique principal dans lequel l'entité opère. Lorsque les facteurs énoncés par IAS 21 pour déterminer la devise fonctionnelle sont mixtes et que la devise fonctionnelle n'est pas évidente, le jugement de la direction est utilisé pour déterminer quelle devise fonctionnelle représente le plus fidèlement les effets économiques de ses transactions, événements et conditions sous-jacents. La devise fonctionnelle des entités du Groupe EVS est l'euro, à l'exception de l'entité américaine EVS Inc. pour laquelle le dollar américain est considéré par la direction comme la monnaie fonctionnelle.

- **Réclamation et passifs contingents**

En ce qui concerne les sinistres et les passifs contingents, le jugement est nécessaire pour évaluer l'existence d'une obligation résultant d'un événement passé, pour évaluer la probabilité d'une charge économique et pour quantifier le résultat probable des ressources économiques. Ce jugement est revu lorsque de nouvelles informations deviennent disponibles et souvent avec l'appui d'avis d'experts internes et externes.

- **Impact de la guerre en Ukraine sur nos activités**

Compte tenu de la nature et de la localisation de ses opérations et du fait qu'EVS n'a actuellement pas d'activités en Russie ni en Ukraine ou avec des sociétés russes, la Société ne prévoit pas d'impact direct du conflit ukrainien sur ses activités.

### NOTE 5.3: REPORTING PAR SEGMENT

D'un point de vue opérationnel, la société est intégrée verticalement avec la majorité de son personnel située au siège en Belgique, y compris les départements R&D, production, marketing et administration. Par conséquent, la majorité des investissements et des coûts se situent au niveau de la société mère belge. Les ressources sécurisant les interactions avec les clients, telles que les profils de vente, d'exploitation et de support, sont principalement embauchées dans les régions respectives. Les filiales étrangères sont principalement des bureaux de vente et de représentation. En tant que principal décideur opérationnel, le comité exécutif examine les résultats d'exploitation, les plans d'exploitation et prend les décisions d'allocation des ressources à l'échelle de l'entreprise. Les revenus liés aux produits de même nature (équipements de production audiovisuelle numérique) sont réalisés par des équipes commerciales polyvalentes. Le reporting interne de la société est le reflet de l'organisation opérationnelle précitée et se caractérise par une forte intégration des activités de la société.

Par conséquent, la société est composée d'un seul segment selon la définition d'IFRS 8, et le compte de résultat consolidé du Groupe reflète ce segment unique. Tous les actifs à long terme sont situés dans la société mère EVS Broadcast Equipment SA en Belgique.

La société fournit une classe d'activité définie comme des solutions basées sur des 'tapeless workflows' avec une architecture modulaire cohérente. Il n'y a pas d'autres classes d'activités significatives, que ce soit individuellement ou dans l'ensemble. Des modules identiques peuvent répondre aux besoins de marchés différents, et nos clients eux-mêmes sont souvent multi-marchés. Fournir des informations pour chaque module n'est donc pas pertinent pour EVS.

Au niveau géographique, nos activités sont réparties dans les régions suivantes : Asie-Pacifique (« APAC »), Europe, Moyen-Orient et Afrique (« EMEA ») et Amérique (« NALA »). Cette division suit l'organisation des services commerciaux et de support au sein du Groupe, qui opère dans le monde entier. Une quatrième région est dédiée aux événements mondiaux (« big event rentals »).

La société apporte des informations complémentaires avec une présentation du chiffre d'affaires par pilier de marché : « Live Service provider », « Live Audience Business » et « Big Event Rentals » pour les contrats de location liés aux grands événements sportifs.

Enfin, les ventes sont présentées par nature : systèmes et services.

#### 5.3.1. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR DESTINATION

Le chiffre d'affaires peut être présenté par pilier de marché: "Live Service provider", "Live Audience Business" et "Big event rentals". La maintenance et le service après-vente sont inclus dans la solution complète proposée aux clients.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2S22	2S21	% 2S22/2S21
Live Audience Business	45.147	42.986	5,0%
Live Service Provider	31.151	23.888	30,4%
Big event rentals	4.187	9.021	-53,6%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>80.486</b>	<b>75.894</b>	<b>6,0%</b>

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2022	2021	% 2022/2021
Live Audience Business	71.438	72.259	-1,1%
Live Service Provider	66.869	51.785	29,1%
Big event rentals	9.850	13.534	-27,2%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>148.158</b>	<b>137.578</b>	<b>7,7%</b>

### 5.3.2. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR POSITION GÉOGRAPHIQUE

Les activités sont réparties en trois régions : Asie-Pacifique (APAC), Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA), Amériques. En plus, nous identifions les locations pour grands événements (Big Event Rentals).

Chiffre d'affaires par période (en milliers d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Ameriques hors événements	Big Event Rentals	TOTAL
<b>Chiffre d'affaires 2S22</b>	11.278	39.107	25.914	4.187	80.486
<b>Evolution vs. 2S21 (%)</b>	-15,8%	23,4%	19,4%	-53,9%	6,0%
Variation vs. 2S21 (%) à taux de change constant	-15,8%	23,4%	-7,2%	-53,9%	-1,6%
<b>Chiffre d'affaires 2S21</b>	<b>13.401</b>	<b>31.696</b>	<b>21.706</b>	<b>9.021</b>	<b>75.894</b>

Chiffre d'affaires par période (en milliers d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Ameriques hors événements	Big Event Rentals	TOTAL
<b>Chiffre d'affaires 2022</b>	18.952	67.764	51.592	9.850	148.158
<b>Evolution vs. 2021 (%)</b>	-17,9%	6,8%	37,6%	-27,2%	7,7%
Variation vs. 2021 (%) à taux de change constant	-17,9%	6,8%	22,2%	-27,2%	3,5%
<b>Chiffre d'affaires 2021</b>	<b>23.077</b>	<b>63.468</b>	<b>37.499</b>	<b>13.534</b>	<b>137.578</b>

Le chiffre d'affaires réalisé en Belgique (pays d'origine de la société) avec des clients externes représente moins de 5% du chiffre d'affaires total de la période. Au cours des 12 derniers mois, le Groupe a réalisé des revenus significatifs avec des clients externes (selon la définition d'IFRS 8) dans un pays : les États-Unis (Amériques), 38,1 millions EUR au cours des 12 derniers mois.



### 5.3.3. INFORMATIONS SUR LE CHIFFRE D'AFFAIRES PAR NATURE

Le chiffre d'affaires peut être présenté par nature: systèmes et services.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2S22	2S21	% 2S22/ 2S21
Vente d'équipements	64.226	58.524	10,3%
Autres services	16.259	17.610	-7,7%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>80.486</b>	<b>75.894</b>	<b>6,0%</b>

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2022	2021	% 2022/ 2021
Vente d'équipements	118.015	106.416	10,9%
Autres services	30.142	31.162	-3,3%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>148.158</b>	<b>137.578</b>	<b>7,7%</b>

Les autres services comprennent le conseil, les installations, la gestion de projet, la location, la formation, la maintenance et le support à distance. Les contrats de travaux en cours ("WIP") sont inclus dans les deux catégories.

### 5.3.4. INFORMATIONS SUR LES CLIENTS IMPORTANTS

Sur les 12 derniers mois, aucun client externe de l'entreprise n'a représenté plus de 10% du chiffre d'affaires (similaire en 2021).

### NOTE 5.4: TITRES DE PARTICIPATION

La variation du nombre d'actions propres et de warrants en circulation au cours de la période est la suivante :

	2022	2021
<b>Nombre d'actions propres au 1<sup>er</sup> janvier</b>	<b>925.140</b>	<b>928.207</b>
Acquisition d'actions propres sur le marché	-	-
Vente d'actions propres sur le marché	-	-
Affectation aux plans de participation des employés aux bénéficiaires	-17.126	-3.067
Vente liée au plan d'actionnariat des employés (ESOP) et autres transactions	-	-
<b>Nombre d'actions propres au 30 juin</b>	<b>908.014</b>	<b>925.140</b>
<b>Bons de souscription en circulation au 30 juin</b>	<b>492.975</b>	<b>456.432</b>

En 2022, le Groupe n'a pas racheté d'actions propres en bourse. Aucune action n'a été utilisée pour satisfaire l'exercice de bons de souscription par les employés.

L'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires du 17 mai 2022 a approuvé l'attribution de 17.126 actions aux salariés d'EVS (attribution de 56 actions à chaque membre du personnel au prorata de leur durée d'occupation effective ou assimilée en 2021) en récompense de leur contribution aux succès du Groupe. La charge enregistrée dans le compte de résultat consolidé s'élève à 329 kEUR en 2022.

## NOTE 5.5: DIVIDENDES

L'Assemblée Générale Ordinaire du 17 mai 2022 a approuvé le paiement d'un dividende brut total de 1,50 EUR par action pour l'année 2021, qui comprend un dividende exceptionnel de 0,50 EUR par action pour honorer les engagements passés en matière de distribution de dividendes.

Au titre de l'année 2022, un acompte sur dividende de 0,50 EUR par action a été versé en novembre 2022. Un dividende annuel de 1,60 EUR par action sera proposé à l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires, qui comprend également un dividende exceptionnel de 0,50 EUR par action en vue d'honorer les engagements passés en matière de distribution de dividendes.

(en milliers d'euros)	# Coupon	Date de déclaration	2022	2021
- Dividende final 2020 (0,50 EUR par action hors actions propres)	30	Mai 2021	-	6.699
- Acompte sur dividende 2021 (0,50 EUR par action hors actions propres)	31	Nov. 2021	-	6.701
- Dividende final 2021 (y compris dividende exceptionnel) (1,00 EUR par action hors actions propres)	32	Mai 2022	13.402	
- Acompte sur dividende 2022 (0,50 EUR par action hors actions propres)	33	Nov. 2022	6.710	
<b>Total des dividendes payés</b>			<b>20.112</b>	<b>13.400</b>

Une nouvelle guidance en matière de dividendes pour les années à venir a été publiée début 2022 et se présente comme suit \*:

En € par action par année fiscale	2022	2023	2024
Dividende de base	1,10	1,10	1,10
Dividende exceptionnel additionnel	0,50	0,00	0,00
<b>Dividende total</b>	<b>1,60</b>	<b>1,10</b>	<b>1,10</b>

\* sous réserve des conditions de marché et de l'approbation de l'Assemblée Générale Ordinaire des Actionnaires

## NOTE 5.6: AUTRES PRODUITS (CHARGES) FINANCIERS NETS

(en milliers d'euros)	2022	2021
- Résultats des opérations de change	1.393	1.117
- Variation de la juste valeur des instruments financiers	324	-7
- Autres résultats financiers	76	144
<b>Other net financial income / (expenses)</b>	<b>1.793</b>	<b>1.254</b>

La devise fonctionnelle d'EVS Broadcast Equipment SA ainsi que de toutes ses filiales est l'euro, à l'exception de la filiale EVS Inc. aux États-Unis dont la devise fonctionnelle est le dollar américain. L'entité Axon Digital Design LTD. au Royaume-Uni a changé la devise fonctionnelle de la livre sterling à l'euro à compter du 1er juillet 2022, à la suite d'une mise à jour de l'évaluation de la direction et motivée par la nouvelle mise en œuvre de la facturation en euro dans la filiale. La devise de présentation des états financiers consolidés du groupe EVS est l'euro. Pour plus d'informations sur les taux de change, voir également la note 5.9. Le résultat de change favorable s'explique principalement par l'appréciation de l'USD par rapport à l'EUR sur la période.

Les justes valeurs estimées des actifs et passifs financiers sont égales à leurs justes valeurs comptables au bilan.

Depuis 2022, EVS mesure systématiquement l'exposition anticipée du Groupe au risque de change transactionnel, principalement lié au risque EUR/USD. Étant donné que le Groupe a une position longue en USD, et sur la base des prévisions de chiffre d'affaires, EVS couvre les entrées nettes futures en USD par le biais de contrats de change à terme ou d'options. La variation de juste valeur des contrats de change est comptabilisée directement en résultat puisque le Groupe n'applique pas le 'hedge accounting' sur ces transactions. Les techniques d'évaluation utilisées reposent principalement sur les taux au comptant, les taux à terme et les courbes de taux d'intérêt.

Au 31 décembre 2022, le Groupe détient des contrats de change à terme et d'options EUR/USD pour un montant notionnel total de 34,0 millions de dollars US avec des échéances mensuelles comprises entre janvier 2023 et juin 2024. La juste valeur de ces instruments financiers au 31 décembre 2022 s'élève à 0,3 million d'EUR.

## NOTE 5.7: IMPÔTS SUR LE REVENU

(en milliers d'euros)	2022	2021
- Impôt courant sur le revenu	-569	-1.245
- Impôt différé sur le revenu	-853	-1.552
<b>Total impôts sur le revenu</b>	<b>-1.422</b>	<b>-2.797</b>

La charge d'impôt sur le résultat s'élève à 1,4 million d'euros pour l'ensemble de l'année 2022, contre 2,8 millions d'euros en 2021. La diminution s'explique principalement par la baisse du bénéfice imposable, l'allègement fiscal de 0,6 million d'euros reçu en décembre 2022 et la diminution des charges d'impôts différés en raison d'une moindre consommation de latences fiscales récupérables (1,2 million d'euros en 2022 contre 8,6 millions d'euros en 2021).

Le taux d'imposition effectif pour la période close le 31 décembre 2022 est de 4,3%, contre 7,5% en 2021.

## NOTE 5.8: EFFECTIF

(en équivalents temps plein)	Au 31 décembre
2022	613
2021	551
<i>Variation</i>	+62

## NOTE 5.9: TAUX DE CHANGE

Les principaux taux de change qui influencent les comptes financiers consolidés sont USD/EUR et GBP/EUR qui ont été considérés comme suit :

Taux de change USD/EUR	Moyenne annuelle	Au 31 décembre
2022	1,0537	1,0666
2021	1,1830	1,1326
Variation	-10,9%	-5,8%

Taux de change GBP/EUR	Moyenne annuelle	Au 31 décembre
2022	0,8527	0,8869
2021	0,8599	0,8403
Variation	-0,7%	5,5%

## NOTE 5.10: IMMOBILISATIONS INCORPORELLES

En 2022, les immobilisations incorporelles ont augmenté de 7,1 millions d'euros en raison de la capitalisation des frais de développement internes de 8,4 millions d'euros moins les amortissements de 1,3 million d'euros.

Les coûts capitalisés en 2022 comprennent principalement les frais de personnel interne et les frais de consultants externes. Ces coûts sont uniquement liés à la phase de développement de 2 projets importants qui devraient assurer la croissance future d'EVS.

Au début de la période, le Groupe a identifié des projets de développement internes qui, pour la première fois dans l'histoire d'EVS Broadcast Equipment, remplissaient toutes les conditions pour être capitalisés selon IAS 38 Immobilisations incorporelles. Cette capacité survient après la mise en œuvre d'analyses de business case approfondies, où la R&D ainsi que les départements solutions et ventes effectuent un exercice intégré dans lequel les objectifs, les coûts, l'analyse du marché et le rendement sont clairement identifiés.

Ces projets de développement internes consistent en des logiciels qui seront commercialisés à la fin de la période de développement (le retour sur investissement attendu est prévu en 2024). Ces 2 projets complètent la stratégie PLAYForward du Groupe. L'avancement de ces développements internes fait l'objet d'un suivi fréquent afin de s'assurer que les avantages économiques futurs restent assurés.

Nous nous référons au communiqué de presse du premier semestre 2022 pour la mise à jour de la méthode comptable 2.11 relative aux immobilisations incorporelles applicable à partir de l'exercice 2022 et qui remplace la méthode comptable présentée dans le rapport annuel 2021.

## NOTE 5.11: IMMOBILISATIONS CORPORELLES

La diminution des terrains et constructions de -2,1 millions d'euros en 2022 s'explique principalement par l'amortissement de la période partiellement compensé par des investissements en cours de 0,5 million d'euros. L'augmentation des autres immobilisations corporelles de 0,4 million d'euros est principalement liée aux investissements en matériel de bureau et informatique de 1,1 million d'euros, nets de l'amortissement de l'exercice de 0,7 million d'euros.

## NOTE 5.12: DETTE FINANCIÈRE

(en milliers d'euros)	2022	2021
<b>Dettes financières à long terme</b>		
Emprunts bancaires	1.675	2.779
Dettes de location-financement à long terme	9.853	10.775
<b>Montant dû dans les 12 mois (présenté dans les passifs courants)</b>		
Emprunts bancaires	1.105	1.095
Dettes de location-financement à court terme	2.645	2.633
<b>Dettes financières totales (court et long terme)</b>	<b>15.278</b>	<b>17.282</b>
<b>La dette financière totale est remboursable comme suit:</b>		
- dans l'année	3.750	3.728
- après un an mais pas plus de cinq ans	8.676	9.673
- au-delà de cinq ans	2.852	3.881

En juin 2020, un prêt de 5,5 millions d'euros a été mis en place auprès de BNP Paribas Fortis pour financer partiellement l'acquisition d'Axon. L'échéancier de remboursement prévoit un premier remboursement de 0,6 million d'euros en 2020 et des versements annuels de 1,1 million d'euros entre 2021 et 2024, avec un remboursement final de 0,6 million d'euros en 2025 à l'échéance du prêt.

Pour l'année 2022, la variation des dettes locatives comprend un remboursement de 2,5 millions d'euros, hors intérêts de 0,4 million d'euros.

En juin 2020, une ligne de crédit roll over de 5,0 millions d'euros a été mise en place auprès de la banque Belfius pour financer partiellement l'acquisition d'Axon. Cette ligne de crédit amortissable prendra fin au plus tard le 30/06/2025. A ce jour, EVS n'a pas utilisé cette facilité de crédit.

### NOTE 5.13: AUTRES DETTES – RÉGIMES DE RETRAITE

Les autres dettes à long terme correspondent principalement aux engagements de retraite. Les variations enregistrées en 2022 dans l'obligation au titre des prestations définies de retraite belge et la juste valeur des actifs du régime sont les suivantes :

(EUR thousands)	2022			2021		
	Obligation au titre des prestations définies	Juste valeur des actifs du régime	Passif net au titre des prestations définies	Obligation au titre des prestations définies	Juste valeur des actifs du régime	Passif net au titre des prestations définies
<b>Au 1er janvier</b>	<b>10.587</b>	<b>-8.762</b>	<b>1.825</b>	<b>8.670</b>	<b>-7.686</b>	<b>984</b>
Coût de service	1.156		1.156	1.398		1.398
Frais administratifs		28	28		18	18
Charges d'intérêts nettes	120	-106	14	41	-38	3
<b>Sous-total inclus dans le bénéfice ou la perte</b>	<b>1.276</b>	<b>-78</b>	<b>1.198</b>	<b>1.439</b>	<b>-20</b>	<b>1.419</b>
Prestations versées	-179	179	0	-141	141	0
Rendement des actifs du régime		-153	-153		-106	-106
Changements actuariels (hypothèses) dont:						
<i>Résultant de changements dans les hypothèses démographiques</i>	235		235			0
<i>Résultant de changements dans les hypothèses financières</i>	-1.349		-1.349	-1.172		-1.172
<i>Résultant des ajustements liés à l'expérience</i>	-367	-350	-717	1.791	-69	1.722
<b>Sous-total inclus dans les autres éléments du résultat global</b>	<b>-1.481</b>	<b>-350</b>	<b>-1.831</b>	<b>619</b>	<b>-69</b>	<b>550</b>
Contributions de l'employeur		-1.078	-1.078		-1.128	-1.128
<b>Au 31 décembre</b>	<b>10.203</b>	<b>-10.089</b>	<b>114</b>	<b>10.587</b>	<b>-8.762</b>	<b>1.825</b>

La diminution du passif net au titre des prestations définies de -1,7 million d'euros est principalement liée aux variations actuarielles incluses dans les autres éléments du résultat global résultant de changements d'hypothèses financières de -1,3 million d'euros (principalement augmentation du taux d'actualisation de 1,15 % à 3,80 %) et des ajustements liés à l'expérience de -0,7 million d'euros, combinés aux cotisations patronales de la période de -1,1 million d'euros et partiellement compensés par le coût de service enregistré dans le compte de résultat de 1,2 million d'euros.

Les principales hypothèses retenues pour l'évaluation actuarielle sont les suivantes :

- Augmentation salariale pour l'exercice 2022 de 14,5% (5,7% en 2021)
- Taux d'actualisation p.a. de 3,8% (1,15% en 2021)
- Augmentation de salaire à long terme (inflation incluse) p.a. de 2,4% (2,1% en 2021)

## **NOTE 5.14: POLITIQUES DE GESTION DES RISQUES FINANCIERS**

Le Groupe conclut des transactions sur produits dérivés, principalement des contrats de change à terme et option, dans le but de sécuriser ses ventes et ses achats en devises étrangères contre les variations négatives de ces devises. Le Groupe a un risque de change transactionnel résultant de ventes ou d'achats par des entités opérationnelles dans des devises autres que la devise fonctionnelle du Groupe. Le risque de change est décrit en note 5.14.1.

Les principaux instruments financiers du Groupe, autres que les dérivés, comprennent les emprunts bancaires, les contrats de location financement, la trésorerie et les dépôts à court terme. Ces instruments financiers ont pour objectif de lever des fonds pour les opérations du Groupe. Le Groupe a d'autres instruments financiers tels que les créances et dettes commerciales qui découlent directement de ses opérations. La politique du Groupe est, et a toujours été, qu'aucune négociation d'achat-vente d'instruments financiers à titre spéculatif ne doit être entreprise. Le risque de crédit est décrit en note 5.14.2.

### **5.14.1 RISQUE DE CHANGE**

Depuis 2022, EVS mesure systématiquement l'exposition anticipée du Groupe au risque de change transactionnel sur six à dix-huit mois. Dans sa structure actuelle, l'exposition du Groupe est principalement liée au risque EUR/USD. Le Groupe facture tous ses clients en Euro, sauf aux Etats-Unis où les factures sont libellées en USD. La majorité des charges opérationnelles étant libellée en euro, le Groupe a une position longue en USD, c'est-à-dire que l'ensemble des activités du Groupe génère globalement un cash-flow net positif en USD.

Sur la base des prévisions et en fonction des conditions de marché, le Groupe couvre une partie du risque de change sur les flux futurs nets estimés, principalement au travers de contrats de change à terme et d'options. EVS n'applique pas le 'hedge accounting' selon IAS 39 pour ces transactions.

Les contrats de change sont réévalués à chaque clôture à leur valeur de marché. Le gain ou la perte de change généré est enregistré dans le compte « Autres produits/(charges) financiers nets » du compte de résultat consolidé. Les techniques d'évaluation utilisées reposent principalement sur les taux au comptant, les taux à terme et les courbes de taux d'intérêt. Le détail de la juste valeur à la date de clôture est présenté en note 5.6.

### **5.14.2 RISQUE DE CRÉDIT**

Le risque de crédit est contrôlé et revu régulièrement par la direction.

Les créances clients sont constituées d'un grand nombre de clients, répartis sur de nombreuses zones géographiques. L'évolution du risque de crédit est suivie en permanence. Au 31 décembre 2022, il est supposé que les valeurs comptables de ces créances clients sont l'estimation la plus appropriée de la juste valeur de ces actifs.

Le risque de crédit sur les instruments financiers est contenu car il est réparti sur une sélection de différentes contreparties qui sont des institutions financières bénéficiant de notations de crédit élevées attribuées par des agences internationales de notation de crédit.

Au 31 décembre 2022, le montant maximum que le Groupe pourrait avoir à payer en cas de recours aux garanties est de 0,8 million d'euros (similaire à 0,8 million d'euros en décembre 2021).

## **NOTE 5.15: EVENEMENTS ULTÉRIEURS**

Il n'y a pas d'événements ultérieurs pouvant avoir un impact significatif sur les états financiers résumés du Groupe .

## NOTE 5.16: RISQUES ET INCERTITUDES

Investir dans le stock d'EVS comporte des risques et des incertitudes. Les risques et incertitudes relatifs à l'exercice en cours sont similaires aux risques et incertitudes qui ont été identifiés par la direction de la société et qui sont listés dans le rapport de gestion du rapport annuel (disponible sur [www.evs.com](http://www.evs.com)).

En termes de nouveaux risques survenus depuis le dernier rapport annuel, nous soulignons l'environnement macro-économique qui pousse les prix de l'énergie, les prix des composants et le coût de la main-d'œuvre à des niveaux plus élevés. EVS surveille de près les développements dans ce domaine et prend des mesures proactives pour contrôler ces coûts croissants ou pour minimiser leur effet sur la rentabilité de l'entreprise. Nous rappelons également les impacts potentiels suite à la guerre en Ukraine. L'entreprise continue de se conformer à l'examen des sanctions en vigueur.

## Certification des personnes responsables

**Serge Van Herck, CEO\***  
**Veerle De Wit, CFO\***

Certifient que, sur la base de leurs connaissances ,

- a) les états financiers résumés, établis conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) adoptées par l'Union européenne, donnent une image fidèle, dans tous leurs aspects significatifs, de la situation financière et des résultats d'exploitation de l'émetteur et des sociétés incluses dans la consolidation,
- b) le rapport des administrateurs présente fidèlement les événements importants et les transactions avec des parties liées de 2022, y compris leur impact sur les états financiers résumés, et une description des risques et incertitudes existants pour les mois restants de l'exercice.

\* actant pour le compte d'une SRL

## Auditeur Externe

La publication des états financiers consolidés résumés d'EVS Broadcast SA pour l'exercice clos le 31 décembre 2022 a été autorisée conformément à une résolution du Conseil d'administration du 16 février 2023. EY réviseurs d'Entreprises représenté par Carlo-Sébastien d'Addario a confirmé que ses procédures d'audit, qui ont été substantiellement achevées, n'ont pas révélé d'ajustements significatifs qui devraient être apportés aux informations comptables reprises dans ce communiqué de presse. Le rapport d'audit complet relatif à l'audit des comptes consolidés figurera dans le rapport annuel 2022 qui sera publié en avril 2023.