

**Persbericht**

Gereguleerde informatie - Voorwetenschap  
22 november 2024 - 7:00 uur CET

**Activiteitenverslag eerste negen maanden tot en met september 2024**

## **Bekaert onderneemt actie om moeilijke marktomstandigheden te counteren; herstart inkoop van eigen aandelen**

Bekaert leverde een omzet van € 3 016 miljoen in de eerste negen maanden van 2024 (-10% ten opzichte van dezelfde periode in 2023). De omzet werd beïnvloed door lagere volumes (-4%) en de terugdraai van de inflatie van de grondstofkosten en energietoelagen in vorige periodes (-5%).

Bekaert blijft zich sterk richten op verdere kostenefficiënties, het handhaven van marges en het genereren van kasstroom, om de moeilijke marktomstandigheden in het derde kwartaal te counteren. De strategische verbeteringen in de afgelopen jaren en de veerkracht die ze de groep hebben gebracht toonden hun voordelen in deze periode. Ondanks duidelijke tegenwind blijft de groep haar strategie uitvoeren.

### **Financiële hoofdpunten**

- Geconsolideerde omzet van € 3 016 miljoen in de eerste negen maanden van 2024 (-10%) gedreven door lagere prijzen als gevolg van verminderde grondstofkosten en lagere volumes
  - Lagere grondstof- en energiekosten deden verkoopprijzen dalen en verminderden de omzet met ongeveer € 150 miljoen (-5%)
  - Door lagere volumes (-4%) daalde de omzet met ongeveer € 140 miljoen
  - Wisselkoersverschillen hadden een effect van ongeveer € -30 miljoen (-1%)
- Voortdurend en proactief kostenbeheer om marges te ondersteunen in 2024 en in de toekomst
- Aanhoudend sterke kasstroomgeneratie, gedreven door betere operationele efficiëntie en investeringsdiscipline, en lage schuldgraad

### **Operationele en strategische hoofdpunten**

- Rubberversterking - zwak K3 vooral in China en Europa, met voornamelijk een impact op de vraag naar vrachtwagenbanden
- Staaldraadtoepassingen - voortzetting van de sterke prestaties van H1, ondanks lagere volumes en enkele vertragingen in de energie- en nutsmarkten van Noord-Amerika.
- BBRG - verdere impact in K3 door operationele uitdagingen in de staalkabelbusiness in Europa en Noord-Amerika, maar de oplossing van de operationele problemen blijft op schema
- Specialty Businesses:
  - Duurzame Bouw (Dramix®) leverde +3% volumegroei in de eerste negen maanden, ondanks een aantal vertragingen van projecten, met een robuuste projectpijplijn en goede vooruitgang in de ontwikkeling van het verkoopaanbod in nieuwe markten
  - De waterstofactiviteiten (Currento®) blijven zich verder ontwikkelen in lijn met de herziene verwachtingen en de klantinteresse is hoog.
  - Gemengde prestaties in andere subsegmenten met zwakke vraag naar verbrandingstechnologieën en ultrafijne draden
- Bekaert is geselecteerd voor een bedrag tot € 24 miljoen aan financiering van het EU Innovatiefonds ter ondersteuning van de productie van groene waterstof in Europa
- Succesvolle integratie van de BEXCO-overname in BBRG levert de verwachte synergieën op, met verkopen die hoger zijn dan de oorspronkelijke prognose

## Vooruitzichten

De financiële prestaties van het bedrijf in de eerste negen maanden van 2024, het kunnen omgaan met de uitdagingen van zwakkere eindmarkten en lagere volumes, en de robuuste financiële positie geven Bekaert vertrouwen in het vermogen om de strategische en financiële prioriteiten verder te realiseren.

Hoewel er onzekerheid blijft voor het boekjaar 2024, verwacht het management op dit moment:

- Geconsolideerde omzet net onder de € 4 miljard, door aanhoudende effecten van lagere volumes en prijzen
- EBITu<sup>1</sup> tussen € 340-350 miljoen, met EBITu-marges die grotendeels in lijn blijven met 2023
- Verdere goede cash generatie voor het jaar

De groep verwacht dat de onzekere marktomgeving in de meeste regio's zal aanhouden tot in K1 2025. Bekaert zal blijven focussen op het succesvol managen van deze uitdagingen, door productie-efficiënties, capaciteitsbeheer en vermindering van overheadkosten op groepsniveau. De groep zal haar strategie blijven uitvoeren door het verder versterken van de fundamenten en de veerkracht van het bedrijf en door de optimalisatie van opportuniteiten voor groei, margeverhoging en kasstroom.

## Inkoop van eigen aandelen

De Groep blijft actief acquisitiemogelijkheden evalueren en zich strategisch herpositioneren in sneller groeiende markten. Met de reeds gedane investeringen in de groeiplatformen heeft de Groep een positie opgebouwd om verder te schalen naarmate deze markten zich ontwikkelen.

Tot nu toe zijn er in 2024 minder acquisities geweest dan verwacht. Daarom, en gesteund door een aanhoudende goede kasstroomgeneratie en lage schuldenlast, heeft de Raad van Bestuur besloten om het aandeleninkoopprogramma onmiddellijk te hervatten en tot €200 miljoen aan Bekaert aandelen in te kopen en te vernietigen over de komende 24 maanden.

## Conference call

Yves Kerstens, CEO van Bekaert, en Seppo Parvi, CFO, zullen het activiteitenverslag van de eerste negen maanden van 2024 toelichten om 10 uur op vrijdag 22 november. Deze presentatie kan na registratie ([registratielink](#)) live worden gevolgd en zal nadien beschikbaar zijn op [Bekaert's website](#).

## Omzet in de eerste negen maanden van 2024

### Geconsolideerde omzet per segment (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	2023	2024	Aandeel	Verschil	Organisch	FX	M&A
Rubberversterking	1 467	1 295	43%	-12%	-10%	-2%	–
Staaldraadtoepassingen	912	824	27%	-10%	-10%	–	–
Specialty Businesses	512	485	16%	-5%	-4%	-1%	–
BBRG	454	407	14%	-10%	-13%	-1%	4%
Groep	10	5	–	–	–	–	–
Totaal	3 355	3 016	100%	-10%	-10%	-1%	1%

### Geconsolideerde omzet 2024 kwartaalevolutie (in miljoen €)

Geconsolideerde omzet aan derden	1 <sup>e</sup> K	2 <sup>e</sup> K	3 <sup>e</sup> K	K3:K2	K3 j-o-j <sup>2</sup>
Rubberversterking	447	437	411	-6%	-8%
Staaldraadtoepassingen	282	293	249	-15%	-10%
Specialty Businesses	165	167	153	-8%	-6%
BBRG	130	137	141	3%	-2%
Groep	2	1	2	–	–
Totaal	1 025	1 035	956	-8%	-8%

<sup>1</sup> EBITu = onderliggende EBIT

<sup>2</sup> K3 jaar-op-jaar: derde kwartaal 2024 tegenover derde kwartaal 2023

## Segmentoverzicht

### Rubberversterking

In het derde kwartaal van 2024 daalden de volumes in Bekaerts business unit Rubberversterking in vergelijking met K3 vorig jaar door een lagere vraag naar staalkoord voor vrachtwagens in China en Europa, in lijn met de zwakkere economische context. De omzet voor de eerste negen maanden bedroeg € 1 295 miljoen (-11,7%). Volumes daalden met -4,2% terwijl de impact van lagere grondstof- en energiekosten -6,7% was. Prijs- en mixeffecten verhoogden de verkoop met +0,7% en wisselkoerseffecten bedroegen -1,5%.

De volumes werden het meest getroffen in China in vergelijking met een sterke vergelijkingsbasis van vorig jaar en gedreven door een economische vertraging die de vraag naar vrachtwagenbanden beïnvloedt. Dit werd gedeeltelijk gecompenseerd door hogere verkoop van staalkoord voor personenwagens, wat de bezetting hoog hield, zij het tegen lagere prijsniveaus. Ook in Europa is de vraag naar vrachtwagenbanden eerder zwak. De volumes zijn robuust in de VS en ze zijn toegenomen in India, waar Bekaert zijn capaciteit heeft uitgebreid om aan de vraaggroei te voldoen. In deze marktomstandigheden richt de business unit zich op kostenefficiëntie om de impact op de marges te beperken.

#### Gezamenlijke omzet en prestaties joint venture

De omzet van de Rubberversterking joint venture in Brazilië bedroeg € 130 miljoen in de eerste negen maanden, een daling ten opzichte van de € 148 miljoen vorig jaar. De volumes stegen licht (+1%), terwijl de prijzen daalden voornamelijk door lagere grondstofkosten (-8%). De valuta-impact was -5%. Inclusief joint ventures bedroeg de gezamenlijke omzet van de business unit € 1 425 miljoen.

#### Marktperspectieven

De globale markt zal naar verwachting op een laag niveau blijven in het vierde kwartaal en bij aanvang van 2025, doordat bandenfabrikanten de productie verminderen om de voorraden te beheren. De effectiviteit van stimuleringspakketten in China is op dit moment onduidelijk. De business unit richt zich sterk op kosten, mix en businessselectie om de capaciteitsbenutting op een hoog niveau te houden en zal doorgaan met het nastreven van selectieve groeimogelijkheden, zoals in India.

### Staaldraadtoepassingen

De business unit Staaldraadtoepassingen heeft de sterke financiële prestaties van H1 voortgezet in K3. Dit benadrukt verder de succesvolle strategische transformatie naar activiteiten met hogere marges in energie- en nutsvoorzieningen en in de automobielsector, in plaats van de meer gecommuniteerde segmenten van bouw- en consumentengoederen waar de vraag zwak blijft.

De volumes over de eerste negen maanden daalden met -5,3%, waarvan twee derde gerelateerd is aan de stopzetting van operaties in India en Indonesië. De volumes in EMEA, de grootste regio in Staaldraadtoepassingen, stegen met +1,2%. In China stegen de volumes met +6,5% door een sterkere positie in de automobielsector. De volumes in Latijns-Amerika daalden met -6,5%, door zwakkere economische omstandigheden, en in Noord-Amerika (-4,8%) door een aantal vertragingen in bestellingen van klanten in energie- en nutsvoorzieningen.

In totaal bedroeg de geconsolideerde omzet € 824 miljoen in de eerste negen maanden van 2024, -9,7% ten opzichte van vorig jaar. Prijs- en mixeffecten waren over het algemeen stabiel en de daling van de omzet was te wijten aan lagere inputkosten (-3,4%) en volumes (-5,3%).

#### Gezamenlijke omzet en prestaties joint venture

De joint venture van Staaldraadtoepassingen in Brazilië rapporteerde een omzetsdaling van -12% in de eerste negen maanden en genereerde een omzet van € 562 miljoen. Net als bij Rubberversterking was het verschil te wijten aan valuta-effecten (-5%) en de impact van lagere grondstofkosten op de prijzen (-7%). Inclusief joint ventures bedroeg de gezamenlijke omzet van de business unit € 1 389 miljoen.

#### Marktperspectieven

De business unit blijft de strategische vooruitgang van de afgelopen jaren benutten, vooral met betrekking tot productmix en marges. De volumes in Europa nemen toe en er is een hoog orderboek, vooral in het segment van onderzeese kabels. Hoewel er in de VS enige vertraging was in de besluitvorming in afwachting van de verkiezingen, wordt in 2025 een opleving verwacht in de energie- en nutsvoorzieningen in Noord-Amerika. Verdere kostenbesparende maatregelen zullen de kortetermijndruk op de volumes verlichten.

## Specialty Businesses

Specialty Businesses boekte een omzet van € 485 miljoen in de eerste negen maanden, -5,4% ten opzichte van vorig jaar. Wisselkoerseffecten hadden een impact van € -0,9%.

Duurzame Bouw kende een volumegroei van 3% over de eerste negen maanden, hoewel de prijzen genormaliseerd zijn ten opzichte van de hoge niveaus van vorig jaar, wat de omzet met -7,7% verminderde bij constante valuta. De volumegroei werd gedreven door een sterkere adoptie in vloeren in groei regio's zoals India, Turkije en het Midden-Oosten en door een verbeterd projectsuccespercentage in Europa, ondersteund door onze interne leverancier van ingenieursdiensten Falconix®. In het tunnel- en mijnbouwsegment groeiden de leveringen in China, Zuidoost-Azië en Latijns-Amerika. Een aantal vertragingen en herfaseringen van projecten bij klanten hebben de volumes uitgesteld, maar de divisie heeft een solide pijplijn van orders, vooral in vloeren in Noord-Amerika en in India en er zijn opmerkelijke projecten binnengehaald in tunnelprojecten in Noorwegen en Zwitserland. De orders nemen ook toe voor innovatieve producten voor naadloze vloeren in de automatiseringssector en voor Sigmaslab® verhoogde vloeren.

De marktfundamenten voor groene waterstof blijven positief. In vergelijking met een jaar geleden zijn er meer projecten met een definitieve investeringsbeslissing en er blijven strategische kansen voor Bekaert omwille van lopende contracten en een goede klantenbetrokkenheid. Bekaert is geselecteerd voor een bedrag tot € 24 miljoen aan financiering van het EU Innovatiefonds om de productie van groene waterstof in Europa te ondersteunen. Op de korte termijn hebben vertragingen en onzekerheden in de toeleveringsketen de omzetgroei echter beïnvloed. Het subsegment verbrandingstechnologieën is getroffen door lagere verkopen als gevolg van veranderende regelgeving op het gebied van energie-efficiëntie en emissies, en neemt proactieve maatregelen om de operationele kosten en overheads te verlagen. De filtratie- en andere eindmarkten voor vezels hebben vergelijkbare vraaguitdagingen, maar zijn relatief veerkrachtig ten opzichte van vorig jaar. De eindmarkten van de subsegmenten slangen- en transportbandactiviteiten en ultra fijne draden zijn verder verzwakt in het derde kwartaal, wat zich vertaalt in lagere verkopen en orderportefeuilles.

### Marktperspectieven

Hoewel zwakkere bouwmarkten onze activiteiten in Duurzame Bouw in Europa en China hebben beïnvloed, blijven de vooruitzichten positief gezien de algemene vraag naar duurzamere oplossingen en een gezonde pijplijn in zowel de vloer- als tunnelsegmenten in andere regio's. De divisie heeft zijn verkoopteams uitgebreid in groeiemarkten zoals Noord-Amerika, India en China om daar de adoptiegraad te verhogen.

Het waterstofsubsegment verwacht dat de verkoop in 2024 ongeveer 40% hoger zal zijn dan in het voorgaande jaar. De interesse van klanten blijft zeer hoog en de productiecapaciteiten worden modulair opgebouwd in lijn met langetermijnovereenkomsten met klanten. Andere segmenten zullen zwak blijven voor de rest van het jaar en bij aanvang van 2025.

## Bridon-Bekaert Ropes Group

De omzet van de business unit Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) werd in het derde kwartaal verder beïnvloed door de productieproblemen in de staalkabelentiteiten in Europa en Noord-Amerika. Er werd goede vooruitgang geboekt tijdens het kwartaal, vooral in Noord-Amerika, en de oplossing voor de operationele problemen ligt op schema. Er zullen echter verdere investeringen in machines nodig zijn in 2025 om op langere termijn een consistente productie te garanderen. De volumes van staalkabels werden verder beïnvloed door een dalende marktvraag in de mijnbouwsector. Synthetische kabelactiviteiten groeiden echter sterk na de overnames van BEXCO en Flintstone. In het subsegment Advanced Cords zijn de volumes stabiel ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar, waarbij de sterke verkoop van hijskabels de lagere volumes van distributieriemen en Armofoor® compenseert.

In totaal noteerde Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) een omzet van € 407 miljoen, -13,2% organisch ten opzichte van vorig jaar. Wisselkoerseffecten bedroegen -1,4% en extra verkopen uit overnames voegden +4,5% toe. De organische omzetsdelta was het gevolg van lagere volumes (-14,7%), lagere inputkosten (-2,3%), gedeeltelijk gecompenseerd door positieve prijsmixeffecten (+3,7%).

### Marktperspectieven

De orderportefeuilles in synthetische kabels en in staalkabels zijn sterk gevuld in Europa. In andere regio's zijn de vooruitzichten voor het kabelsegment zwakker door hoge voorraden in de toeleveringsketens en een zwakkere marktvraag in de mijnbouw. De omzet in hijstoepassingen, die tot nu toe sterk was in 2024, zal afnemen door een lagere activiteit in de eindmarkt, vooral in China.

## Overige informatie

### Eigen aandelen

Op 30 juni 2024 bezat Bekaert 1 812 129 eigen aandelen. Op 30 september 2024 was dit aantal gestegen naar 1 848 297 eigen aandelen, of 3,40% van het totaal aantal aandelen. Deze wijziging is volledig te wijten aan de transacties onder het liquiditeitsprogramma met Kepler Cheuvreux.

### Financiële kalender

Resultaten 2024	28 februari 2025
Jaarverslag 2024 beschikbaar op <a href="http://www.bekaert.com">www.bekaert.com</a>	28 maart 2025
Activiteitenverslag eerste kwartaal 2025	14 mei 2025
Algemene Vergadering van Aandeelhouders	14 mei 2025
Halfjaarresultaten 2025	31 juli 2025
Activiteitenverslag derde kwartaal 2025	21 november 2025

### Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

### Profiel

Bekaerts ambitie is de toonaangevende partner te zijn in het vormgeven van de manier waarop we leven en bewegen - veilig, slim en duurzaam. Als wereldmarkt- en technologieleider in de materiaalkunde van staal draadtransformatie en deklaagtechnologieën past Bekaert ([bekaert.com](http://bekaert.com)) zijn expertise ook toe in andere domeinen dan staal om nieuwe oplossingen te ontwikkelen met innovatieve materialen en diensten voor markten zoals nieuwe mobiliteit, koolstofarme bouw, en groene energie. Bekaert (Euronext Brussels, BEKB), opgericht in 1880 en met hoofdkantoor in België, is een globale onderneming waarvan de 24 000 medewerkers wereldwijd bijdroegen aan € 5,3 miljard gezamenlijke omzet in 2023.

### Investor Relations

Guy Marks  
T +32 56 76 74 73  
[guy.marks@bekaert.com](mailto:guy.marks@bekaert.com)

### Pers

Kim De Raedt  
T +32 56 76 60 16  
[kim.deraedt@bekaert.com](mailto:kim.deraedt@bekaert.com)

[bekaert.com](http://bekaert.com)